

Sexmånadersrapport 2024/2025

Sectras orderingång på ny rekordnivå

Orderingången för andra kvartalet passerar 4 miljarder SEK och överstiger den tidigare högsta nivån för ett enskilt kvartal. Utfallen i övrigt dämpas av både valuta och den pågående transformationen av affärsmodellen. Omställningen till tjänsteförsäljning och molnleveranser går dock framåt i snabb takt och kommer på sikt vara gynnsam för Sectra och kunderna.

RAPPORTPRESENTATION

12 december 2024, kl. 10:00

Följ online:

<https://investor.sectra.com/q2report2425>

FINANSIELLA UTFALL I KORTHET

Kvartal 2: augusti – oktober 2024

- Den kontrakterade orderingången ökade med 739,6 procent till 4 223,1 MSEK (503,0), varav 4 017,0 MSEK (460,1) avser garanterad orderingång. Av den garanterade orderingången har 3 procent intäktsförts under kvartalet och ytterligare 1–11 procent bedöms avse intäkter inom 12 månader efter kvartalets utgång.
- Nettoomsättningen minskade med 4,3 procent till 753,5 MSEK (787,7). Givet oförändrade valutakurser var minskningen 2,1 procent. Av nettoomsättningen avser 484,7 MSEK (429,6) återkommande intäkter, en ökning med 12,8 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 15,2 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 29,9 procent till 121,3 MSEK (93,4).
- Rörelseresultatet minskade med 38,0 procent till 109,6 MSEK (176,7), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 14,5 procent (22,4). Givet oförändrade valutakurser minskade rörelseresultatet med 35,2 procent.
- Periodens resultat uppgick till 87,8 MSEK (150,6).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 176,1 MSEK (57,7).
- Sectra genomförde inlösenprogrammet 2024 med utbetalning av totalt 211,9 MSEK (211,9) till aktieägarna.

Halvårsperioden: maj – oktober 2024

- Den kontrakterade orderingången ökade med 39,3 procent till 4 838,1 MSEK (3 472,9), varav 4 560,1 MSEK (804,5) avser garanterad orderingång.
- Nettoomsättningen ökade med 7,7 procent till 1 477,3 MSEK (1 371,5). Givet oförändrade valutakurser var ökningen 9,3 procent. Av nettoomsättningen avser 967,0 MSEK (826,7) återkommande intäkter, en ökning med 17,0 procent. Baserat på oförändrade valutakurser var ökningen 18,5 procent. Återkommande intäkter från molntjänster ökade med 35,8 procent till 244,1 MSEK (179,8).
- Rörelseresultatet minskade med 14,9 procent till 209,4 MSEK (246,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 14,2 procent (17,9). Givet oförändrade valutakurser minskade rörelseresultatet med 12,4 procent.
- Periodens resultat uppgick till 168,2 MSEK (212,1).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 119,4 MSEK (-40,6).

Nyckeltal MSEK	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2	Kv 2	Δ	Kv 1–2	Kv 1–2	Δ	R12	Helår	Δ
	24/25	23/24	%	24/25	23/24	%	24/25	23/24	%
Kontrakterad orderingång	4 223,1	503,0	739,6	4 838,1	3 472,9	39,3	7 588,7	6 223,5	21,9
varav garanterad orderingång	4 017,0	460,1	773,1	4 560,1	804,5	466,8	6 975,0	3 219,4	116,7
Nettoomsättning	753,5	787,7	-4,3	1 477,3	1 371,5	7,7	3 069,5	2 963,6	3,6
varav återkommande intäkter	484,7	429,6	12,8	967,0	826,7	17,0	1 865,2	1 724,9	8,1
varav återkommande intäkter från molntjänster (CRR)	121,3	93,4	29,9	244,1	179,8	35,8	461,2	396,9	16,2
Rörelseresultat	109,6	176,7	-38,0	209,4	246,0	-14,9	481,2	517,8	-7,1
Rörelsemarginal, %	14,5	22,4	n/a	14,2	17,9	n/a	15,7	17,5	n/a
Periodens resultat	87,8	150,6	-41,7	168,2	212,1	-20,7	384,5	428,4	-10,2
Churn, %	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	0,5	0,4	n/a
Resultat per aktie, SEK ¹	0,46	0,78	-41,0	0,87	1,10	-20,9	2,00	2,22	-9,9
Kassaflöde från löpande verksamhet	176,1	57,7	205,2	119,4	-40,6	394,1	486,3	326,3	49,0
Medelantal anställda	1 225	1 127	8,7	1 224	1 120	9,3	1 192	1 140	4,6

¹ Före och efter utspädning

Diagram och belopp i den finansiella rapporten

Staplar visar utfall per kvartal och linjer 12 månaders löpande utfall (R12). Om inget annat anges är belopp omräknade i MSEK. Belopp inom parentes avser motsvarande kvartal/period föregående räkenskapsår.

VD KOMMENTERAR

Historiskt hög orderingång, fortsatt positiv trend för säker kommunikation och stora framsteg i transitionen till att sälja medicinsk bilddiagnostik som tjänster summerar första halvåret. Mer omfattande kontrakt med kunder ger stora variationer i såväl orderingång, omsättning som resultat mellan kvartalen. Den nya affärsmodellen, som ger ökade intäkter på lång sikt men minskade på kort sikt, hade en påtaglig inverkan under kvartalet. Det kommer den fortsatt att ha innan de stora kundkontrakten med återkommande intäkter som nu är under uppstart kommit igång på allvar.

Vi tog under det senaste kvartalet vår största order någonsin, värd över tre miljarder kronor. Den avser ett mångårigt kontrakt för Sectra One Cloud till den offentliga sjukvården i Québec, Kanada. Beställningen är ett tydligt exempel på hur omfattande vissa upphandlingar har blivit inom sjukvården, där framtidens IT-system förväntas täcka allt större regioner under allt längre perioder. Lägg till trenden att konsolidera all medicinsk bildhantering i en och samma lösning så ger det en ännu starkare trend mot ökad storlek på kontrakten.

Vi ser också en ökande andel kunder som inledningsvis väljer bildhantering för radiologi eller patologi från Sectra, men som sedan utökar användningen med andra moduler som vi erbjuder. Detta ger en snabbt ökande försäljning även till installerad bas. Detta gäller både när vi säljer bildhantering som en tjänst och som licens. Fler och fler kunder väljer Sectra för vår unika möjlighet att erbjuda all bildhantering i ett och samma system.

Inom verksamheterna Imaging IT Solutions och Business Innovation ligger vårt fokus fortsatt på den pågående omställningen till molnbaserade tjänster för medicinsk diagnostik och utbildning. Den strategiska satsningen dämpar de finansiella utfallen och tillväxten på kort sikt, men kommer på längre sikt att vara klart gynnsam både för oss och för kunderna.

Våra kunder på säkerhetssidan gör omfattande satsningar för att stärka informationssäkerheten och öka samhällets motståndskraft mot cyberhot. Detta bidrar till att Secure Communications för närvarande är vår snabbast växande verksamhet. Efter kvartalets utgång har vi dessutom ingått förlikning med ett amerikanskt företag rörande vår patenterade teknik för säker kommunikation. Det är en icke återkommande affärstransaktion som kommer att ge en kraftigt positiv effekt i tredje kvartalet, se mer på sidan 5.

Datasäkerhet är en väsentlig fråga även för sjukhus eftersom cyberhot kan innebära livsfara för patienter och enorma kostnader för sjukhusen. Vi ser därför ökande synergier där våra kunskaper inom säkerhetsområdet även kan användas på medicinsidan. Att vi nu blivit certifierade enligt CSA Star Level 2 för säkerhet i molnet är en viktig milstolpe som bekräftar att vi är en fullvärdig leverantör av SaaS till de prestigefulla kunder som vi arbetar med. Inget IT-system är 100 procent säkert, men det hindrar oss inte från att sträva efter att komma nära.

Sjukvården står inför en enorm demografisk utmaning och måste på sikt klara av fler och sjukare patienter med nuvarande eller mindre personalstyrka. Vi hjälper till att lätta på bördan så att användarna av våra tjänster ska kunna göra mer utan att arbeta fler timmar. En av våra styrkor är att vi hjälper kunderna att spara tid och förbättra det multidisciplinära samarbetet inom cancervården med en enhetlig lösning för radiologi, patologi och genomik. Nyttan av detta bekräftades av besökare i vår monter på den stora internationella mässan RSNA i Chicago där vi var i förra veckan.

De omfattande satsningar vi gör på innovation och affärsutveckling skapar värde för våra kunder och bygger ett starkare Sectra för framtiden. Både vård och datasäkerhet är områden som förväntas fortsätta växa under lång tid framöver, med relativt liten påverkan av konjunkturläget. Lojala kunder kombinerat med ett starkt varumärke inom områden som växer ger oss anledning att se fortsatt positivt mot framtiden.



Torbjörn Kronander,
koncernchef och vd

as-a-service



Molntjänster

+ 36 %

återkommande intäkter
mot jämförelseperioden

Churn

0,5 %

av återkommande intäkter
R12

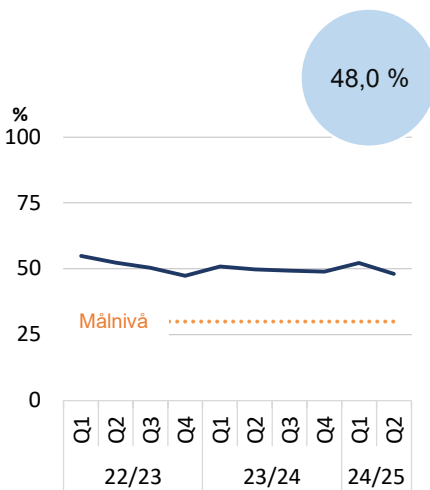
VERKSAMHETSMÅL OCH FINANSIELLA MÅL

Sectras övergripande verksamhetsmål är att skapa stora kundvärden. Kunderna ska vara så nöjda att de stannar under lång tid, ökar sin användning av våra lösningar samt rekommenderar Sectra till andra. Att leverera kundvärde är också koncernens viktigaste hållbarhetsmål eftersom kundernas arbete med att vårda patienter och öka cybersäkerheten är avgörande för fungerande samhällen.

Nöjda kunder förutsätter nöjda och engagerade medarbetare. Medarbetare som är motiverade, förstår sina kunder, mår bra och trivs kommer i högre utsträckning också att ta fram nya kreativa lösningar som ytterligare ökar värdet för våra kunder. Att vara verk-samma inom marknader som växer, kombinerat med nöjda kunder och medarbetare, ger en långsiktigt sund finansiell utveckling.

Sectra har tre koncernövergripande finansiella mål. Stabilitet och lönsamhet är grundläggande mål. När dessa mål är uppfyllda sätter vi vinsttillväxten per aktie i fokus, vilket i praktiken är vårt finansiella huvudmål. Samtliga resultatindikatorer ligger idag väl över målnivåerna trots påverkan från en ändrad affärsmodell. De finansiella målen är i prioritetsordning:

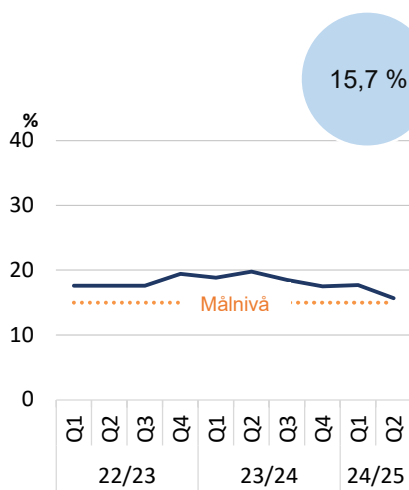
1. Stabilitet¹: Soliditet $\geq 30\%$



Stark finansiell ställning resulterar i att soliditeten överstiger målnivån.

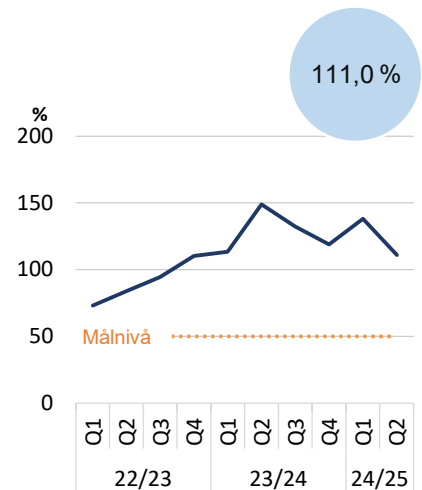
¹ Linje i diagram visar utfall vid periodens slut

2. Lönsamhet: Rörelsemarginal $\geq 15\%$



Rörelsemarginalen påverkas av pågående transformation i affärsmodell där en stor del av tillväxten avser helt nya kunder. Detta innebär initialt ökade kostnader innan kunderna uppnår förväntade volymer.

3. Vinsttillväxt: Tillväxt för rörelseresultat/aktie över en femårsperiod $\geq 50\%$



Den historiska utvecklingen visar att omsättningen vuxit i snabbare takt än kostnaderna. Trots en vikande trend senaste kvartalet, vilken tillskrivs omställning i affärsmodell, är vinsttillväxten fortsatt högt över målnivån.

Utfall verksamhetsmål



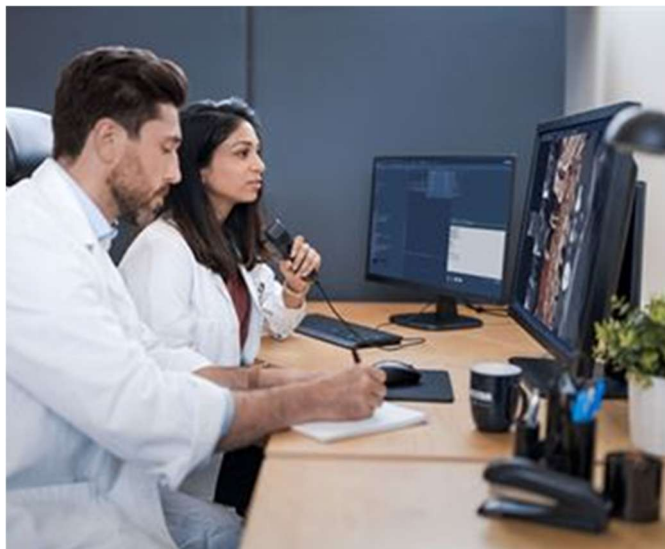
Hög kundnöjdhet



Engagerade medarbetare som trivs, utvecklas som individer
och gör sitt bästa för att möta eller överträffa kundernas förväntningar
Friskare medarbetare med minimal sjukfrånvaro



Hög kvalitet och produktsäkerhet



Sectras hittills största order – molnlösning för samarbete mellan 150 vårdgivare i Kanada

Québec är till ytan Kanadas största provins och har 9 miljoner invånare. Här sköts hälso- och sjukvården av Ministère de la Santé et des Services Sociaux (MSSS) och totalt utförs cirka 12 miljoner undersökningar per år hos fler än 150 vårdgivare i regionen. Sectra fick under det andra kvartalet en beställning på att förse alla de offentliga sjukhusen i provinsen med Sectra One Cloud. Genom denna molnlösning kommer sjukhusen att kunna dela resurser och effektivisera arbetet inom radiologi, bröstdiagnostik och ortopedi och på så sätt bidra till en bättre och säkrare patientvård i regionen.

HÄNDELSE

Kvartal 2

Imaging IT Solutions

- Sectra ingår ett 12-årigt kontrakt med MSSS Québec i Kanada, se ovan, som avser prenumerationsbaserade tjänster för medicinsk bildhantering i molnet, Sectra One Cloud. Initialt kommer kunden att använda Sectras multimediaarkiv (VNA) och moduler för radiologi, bröstdiagnostik samt ortopedi, inklusive svarshantering med taligenkänning. Det kontrakterade ordervärdet uppgår till \$405,5M CAD (3,1 miljarder SEK), varav \$401,4M CAD (3,0 miljarder SEK) är garanterat. Inklusive optioner uppgår värdet till \$477M CAD. Kontraktet innehåller också en option att förlänga avtalsperioden tre år till ett totalt värde av \$626M CAD över hela 15-årsperioden.
- MaineGeneral Health i USA tecknar ett femårigt avtal för användning av Sectra One Cloud som inledningsvis gäller modulen för radiologi.
- Sectra ingår kontrakt för Sectra One Cloud med universitetssjukhusen Barking, Havering, and Redbridge University Hospitals NHS Trust (BHRUT) i Storbritannien, vilka därmed ansluter till den molnlösning som används av Homerton Healthcare i samma region. Kunden har inledningsvis valt att använda modulerna för radiologi och mammografi.
- Sectra får en beställning från UZ Leuven, Belgiens största universitetssjukhus och rankat bland de 50 bästa i världen¹, som valt att använda modulen för digital patologi i Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering. Dessutom ingår det belgiska sjukhuset AZ-Sint Lucas ett 10-årigt kontrakt för användning av Sectras prenumerationsbaserade tjänst för medicinsk bildhantering, Sectra One, där de inledningsvis valt modulerna för radiologi och mammografi.
- Sjukhuset CH Bezières i Frankrike beställer Sectras patologimodul och blir därmed det tredje sjukhuset att ansluta till en regional lösning från Sectra.
- Dronning Ingrid's sjukhus på Grönland beställer Sectra One och kommer initialt att använda modulen för radiologi.
- Sectra erhåller säkerhetscertifieringen CSA STAR Level 2 för molntjänsten Sectra One Cloud efter en extern utvärdering enligt ramverk från Cloud Security Alliance (CSA). Certifieringen visar på Sectras förmåga att uppfylla de högsta kraven inom säkerhet och efterlevnad av regelverk för molntjänster.

¹ <https://www.newsweek.com/rankings/worlds-best-hospitals-2024>

Efter rapportperiodens slut

- Secure Communications har varit involverad i en patenttvist i USA och parterna har under november 2024 nått förlikning. Villkoren för uppgörelsen omfattas av ett sekretessavtal. Som en del av uppgörelsen har Sectra gett motparten tillåtelse att använda en licens för ett amerikanskt patent avseende mobil VPN-teknik, vilket kommer att reflekteras i det finansiella utfallet under innevarande räkenskapsår. Den totala engångseffekten på rörelseresultatet från förlikningen beräknas uppgå till cirka 10 miljoner USD (motsvarande cirka 108 MSEK) och kommer att redovisas i sin helhet under tredje kvartalet.²
- Helse Nord RHF i Norge utökar användningen av Sectras lösning för medicinsk bildhantering genom att lägga till en licens för digital patologi. Därmed har tre av fyra regioner i Norge valt digital patologi från Sectra och samtliga använder sedan tidigare vår modul för radiologi.
- Emission av 1 000 000 C-aktier, återköp av samtliga dessa aktier och omvandling till B-aktier för säkerställande av bolagets åtaganden i ett nytt långsiktigt incitamentsprogram.



² Se Not 1 Redovisningsprinciper sidan 19.

SECTRAS MARKNADER

Sectra spelar en nyckelroll i att tillgodose behoven av medicinsk IT och cybersäkerhet. Vi hjälper till att lösa stora samhällsproblem i föränderliga marknader med fortsatt utrymme för expansion. De globala trenderna åldrande befolkning och ökad digitalisering gör att dessa marknader bedöms fortsätta växa oberoende av konjunkturläge.

Kunderna är verksamma inom några av samhällets mest kritiska funktioner, vilket gör det viktigt att Sectras varumärke står för tillit, trovärdighet och stabilitet. Vår uppgift är att göra kunderna effektivare samt att ge dem verktyg så att de i sin tur kan göra människors liv tryggare, friskare och säkrare. I linje med Sectras vision är det så bolaget skapar värde för såväl kunder och aktieägare som för samhället i stort.

IT-stöd för effektivare vård och medicinsk utbildning

Åldrande befolkningar, i kombination med det faktum att andelen människor i arbetsför ålder minskar, leder till brist på resurser och växande arbetsbörda i sjukvården. För att bibehålla en hög vårdkvalitet när färre personer i vården ska ta hand om fler patienter måste vården effektiviseras. Den stigande andelen äldre sätter också ökat fokus på den åldrande människans sjukdomar. Äldre drabbas framför allt av cancer och problem med hjärta-kärl, nervsystem, skelett, syn och hörsel. Alla dessa områden, som tillhör några av sjukvårdens mest kostsamma och resurskrävande, är beroende av medicinsk bilddiagnostik.

Vårdgivare över hela världen använder Sectras kompetens och lösningar inom medicinsk IT, inte enbart för att öka produktiviteten och samordna sina resurser, utan även för att förbättra effektiviteten inom ortopedisk kirurgi genom bättre planering och uppföljning. Sectra hjälper även till att höja kvaliteten i medicinsk utbildning genom lösningar där användare kan interagera med medicinska bilder och dela utbildningsmaterial. IT-stöd för genomik är ytterligare ett område som Sectra är på väg in i genom samarbete med kunder i USA och Sverige. Marknaden för genomik växer till följd av att antalet kliniska DNA-sekvenseringar som utförs i samband med diagnostik ökar mycket snabbt och behöver hanteras på ett effektivt sätt. Vi har också synergier mellan våra verksamhetsområden. Vården utsätts i ökande omfattning för cyberbrott, något som bland annat har fått amerikanska myndigheter att utfärda en särskild varning till vårdgivare. Sectras erfarenhet och varumärke inom säkerhet ger oss fördelar även inom medicinområdet.

Vi hjälper våra kunder att vårda flera patienter och rädda flera liv till en långsiktigt uthållig kostnad. Detta arbete bedrivs inom våra verksamhetsområden Imaging IT Solutions och Business Innovation.

Cybersäkerhet för ett stabilt och säkrare samhälle

Förmågan att säkert och effektivt hantera och överföra känslig information är central för samhällets stabilitet och trygghet. Detta gäller särskilt viktiga samhällsfunktioner och kritisk infrastruktur. Efter hand som digitaliseringen ökar är aktörerna inom dessa områden i stort behov av produkter och tjänster som ökar cybersäkerheten. Sectra har lång erfarenhet av att säkra samhällets mest kritiska kommunikations- och kontrollsystem. Vi är ett starkt varumärke inom nischmarknaderna kryptering och säker mobil kommunikation. IT-utvecklingen i samhället, politisk instabilitet i omvärlden och ett växande antal cyberbrott ökar behovet av Sectras kompetens och produkt erbjudanden.

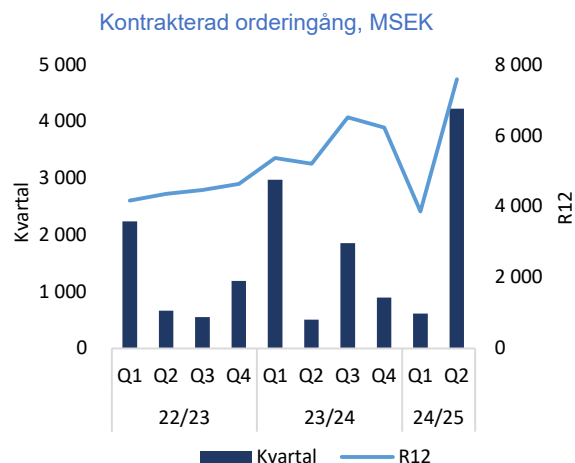
Vi hjälper kunderna att öka säkerheten och bidrar därmed till ett stabilt och tryggt samhälle. Detta arbete bedrivs inom verksamhetsområdet Secure Communications. Verksamheten är en del av den samlade nationella förmågan inom krypto i Sverige – ett strategiskt materielområde av myndigheterna identifierat som ett väsentligt säkerhetsintresse där nationell rådgivning, kompetens och kapacitet behöver tryggas över tid.

KOMMENTARER TILL KONCERNENS FINANSIELLA UTFALL

Orderingång

Den kontrakterade orderingången för halvårsperioden ökade med 39,3 procent till 4 838,1 MSEK (3 472,9), varav 4 223,1 MSEK (503,0) avser andra kvartalet och är den högsta som Sectra redovisat för ett enskilt kvartal. Totalt är 4 560,1 MSEK (804,5) garanterad orderingång, varav 4 017,0 MSEK (460,1) avser andra kvartalet. Kvoten mellan kontrakterad orderingång och nettoomsättning för den senaste 12-månadersperioden uppgick till 2,5 jämfört med 2,1 vid utgången av föregående räkenskapsår.

I orderingången ingår omfattande och långa kundavtal, under andra kvartalet bland annat avtalet med vårdgivaren MSSS Québec i Kanada till ett kontrakterat ordervärde om 3,1 miljarder SEK. Beställningar i den storleksordningen kommer inte varje kvartal och ger stora variationer i orderingång mellan enskilda kvartal och perioder.



Nettoomsättning och återkommande intäkter

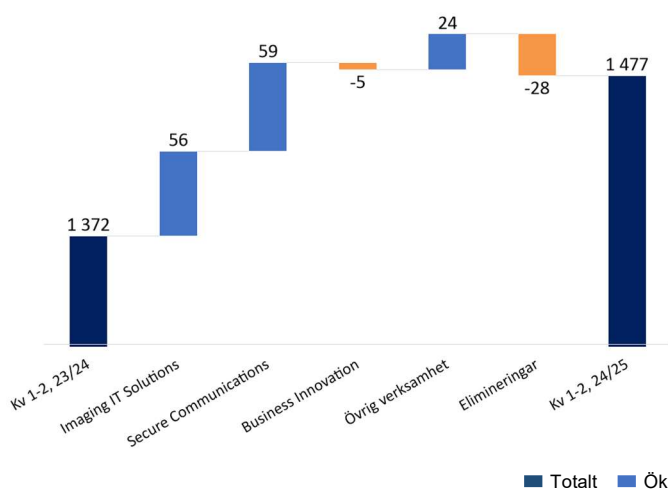
Koncernens nettoomsättning ökade med 7,7 procent till 1 477,3 MSEK (1 371,5), varav 753,5 MSEK (787,7) avser andra kvartalet. Givet oförändrade valutakurser ökade koncernens omsättning med 9,3 procent mot första halvåret föregående räkenskapsår.

Den pågående omställningen till att sälja produkter och mjukvara som tjänster, där molnleveranser utgör en snabbt växande del, bidrog till ökade återkommande intäkter. Av omsättningen är 967,0 MSEK (826,7) återkommande intäkter, varav 484,7 MSEK (429,6) avser andra kvartalet. Detta motsvarar en ökning med 17,0 procent jämfört med första halvåret föregående räkenskapsår och givet oförändrade valutakurser var ökningen 18,5 procent. Förlorade återkommande intäkter (churn av återkommande intäkter) för den senaste 12-månadersperioden uppgick till 0,5 procent. Återkommande intäkter från molntjänster under halvårsperioden ökade med 35,8 procent till 244,1 MSEK (179,8), varav 121,3 MSEK (93,4) avser andra kvartalet. Ej återkommande intäkter minskade däremot med 6,3 procent till 510,3 MSEK (544,7), varav 268,8 MSEK (358,2) avser andra kvartalet. Lägre ej återkommande intäkter är främst en följd av den pågående transitionen till tjänsteförsäljning.

Verksamheten i Sverige redovisar den enskilt största omsättningsökningen mot jämförelseperioden, vilket främst är en följd av den positiva utvecklingen för verksamhetsområdet Secure Communications. För USA redovisas lägre siffror än jämförelseperioden till följd av att svenska kronan stärktes mot USD under perioden. I lokal valuta är omsättningen i USA i paritet med motsvarande period föregående år trots förändringen av affärsmodell. Valutakursutvecklingen för EUR har också bidragit med en dämpande effekt på utfallen jämfört med motsvarande period föregående år. Mer än 70 procent av koncernens omsättning sker i utländsk valuta, främst EUR, GBP och USD, vilket ger en relativt stor känslighet för valutakursrörelser.

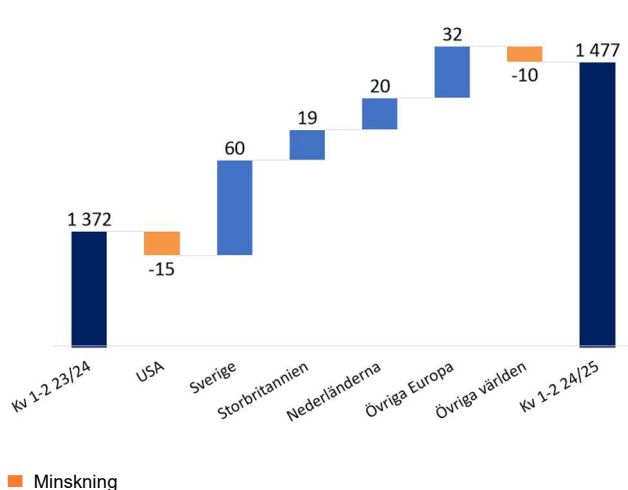
Omsättningsutveckling per verksamhetsområde, MSEK

Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår

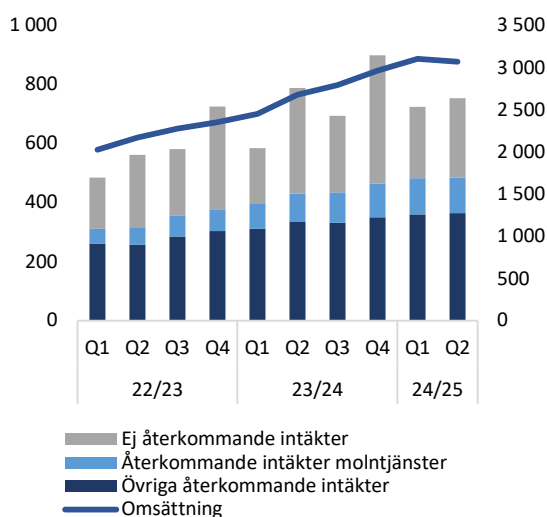


Omsättningsutveckling per geografisk marknad, MSEK

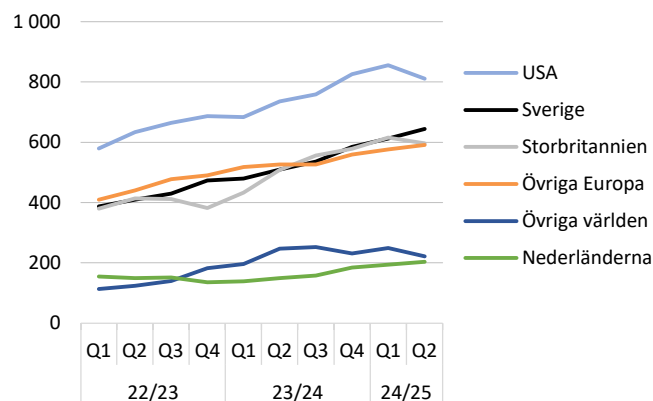
Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår



Intäkter (per kvartal) och omsättning (R12), MSEK



Omsättning (R12) per geografisk marknad, MSEK



Resultat

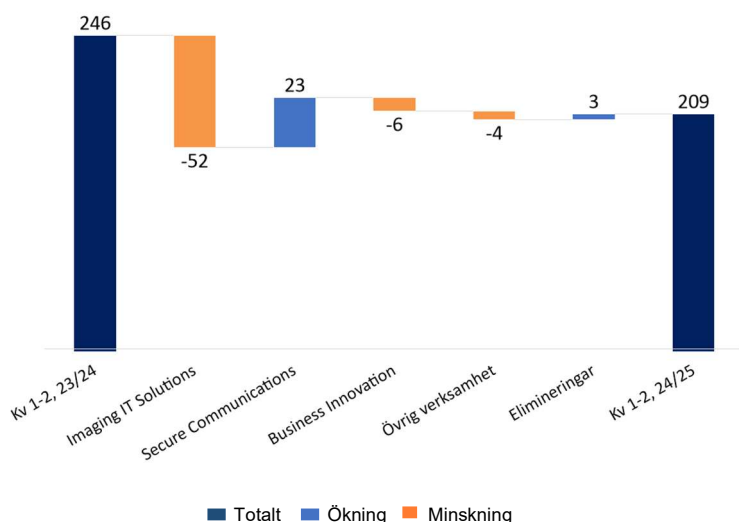
Koncernens rörelseresultat minskade under första halvåret med 14,9 procent till 209,4 MSEK (246,0), varav 109,6 MSEK (176,7) avser andra kvartalet. Givet oförändrade valutakurser minskade rörelseresultatet med 12,4 procent mot jämförelseperioden. Koncernens rörelsemarginal uppgick till 14,2 procent (17,9) för halvårsperioden. Secure Communications redovisar ökat rörelseresultat, medan Imaging IT Solutions och Business Innovations utfall påverkas av den pågående transformationen till ny affärsmodell och initialt högre kostnader relaterade till nya omfattande kundkontrakt.

Koncernens finansiella poster uppgick till 2,4 MSEK (21,8), varav 1,0 MSEK (13,6) avser andra kvartalet. Valutakursförändringar påverkade de finansiella posterna med -3,6 MSEK (13,1). Sectra valutasäkrar inte sin verksamhet och valutakursförändringar får därför direkt genomslag i resultaträkningen och i totalresultatet.

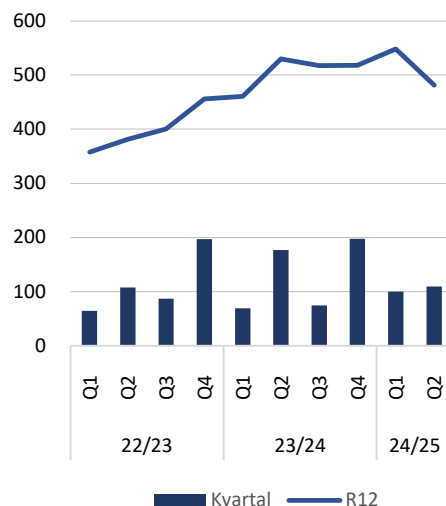
Resultatet efter finansiella poster uppgick till 211,8 MSEK (267,8), varav 110,5 MSEK (190,3) avser andra kvartalet. Utfallet motsvarar en vinstmarginal på 14,3 procent (19,5) för halvårsperioden och 14,7 procent (24,2) för andra kvartalet. Resultat per aktie uppgick till 0,87 SEK (1,10) för perioden, varav 0,46 SEK (0,78) avser andra kvartalet.

Rörelseresultatutveckling per verksamhetsområde, MSEK

Jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår



Koncernens rörelseresultat, MSEK



Finansiell ställning och kassaflöde

Vid rapportperiodens slut uppgick koncernens likvida medel till 625,8 MSEK (498,5).

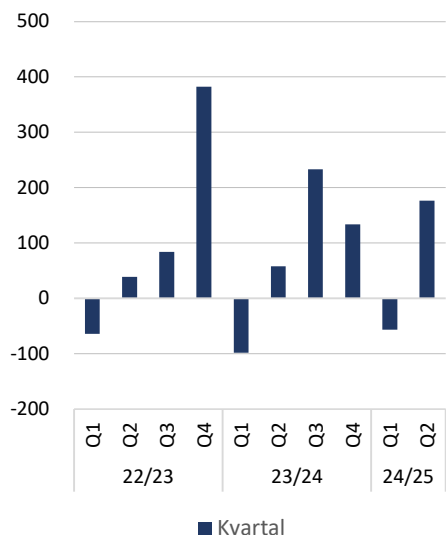
Koncernens skuldsättningsgrad uppgick till 0,06 (0,02) på bokslutsdagen. Räntebärande skulder avseende leasing uppgick till 91,9 MSEK (28,7). Förändringen beror på att Sectra som följd av tillväxten har tecknat flera nya hyreskontrakt under perioden.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 119,4 MSEK (-40,6), varav 176,1 MSEK (57,7) avser andra kvartalet. Förändringen är främst en följd av minskad kapitalbindning i kortfristiga fordringar. Kassaflödet per aktie uppgick till 0,62 SEK (-0,21), varav 0,91 SEK (0,30) avser andra kvartalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -70,3 MSEK (-76,4), varav -27,2 MSEK (-37,5) avser andra kvartalet. Se ytterligare information om investeringarna på följande sida.

Koncernens totala kassaflöde för perioden uppgick till -172,9 MSEK (-338,4). Detta inkluderar en utbetalning av 211,9 MSEK (211,9) till aktieägare genom Sectras inlösenprogram 2024.

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK



Investeringar och avskrivningar

Investeringarna uppgick till 70,3 MSEK (196,4), varav 27,2 MSEK (157,5) avser andra kvartalet. I utfallet för jämförelseperioden ingick förvärv av två fastigheter om 144,6 MSEK. Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 32,9 MSEK (35,9), varav 19,4 MSEK (18,0) avser andra kvartalet. Aktiveringarna avser bland annat utveckling av molnbaserade tjänster för medicinsk diagnostik.

Totala avskrivningar för perioden uppgick till 53,5 MSEK (48,2), varav 27,3 MSEK (23,6) avser andra kvartalet. Av periodens utfall avser 22,3 MSEK (18,5) balanserade utvecklingsutgifter, varav 11,4 MSEK (9,5) avser andra kvartalet. Vid periodens utgång uppgick balanserade utvecklingsutgifter till 212,7 MSEK (188,7).

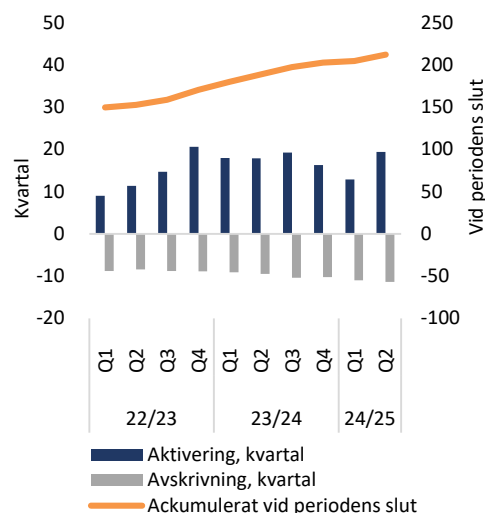
Säsongsvariationer

Sectra har historiskt sett haft stora säsongsvariationer på grund av att enskilda projekt kan vara mycket stora relativt Sectras omsättning. Det gäller både medicinska system och kryptosystem. Säsongsvariationen brukar innebära en svagare inledning av räkenskapsåret då få kunder vill ta nya system i drift under sommaren. Variationerna i ordervolym sett till enskilda kvartal är stora på grund av att vissa kontrakt är mycket omfattande och har långa löptider.

I takt med att Sectra mer och mer övergår till att sälja produkter som tjänster bedöms variationerna att gradvis minska över en flerårsperiod eftersom intäkterna då sprids mer jämnt över tid. Å andra sidan är enskilda ordrar ibland mycket stora och när dessa kommer blir variationen i orderingång snarare större än tidigare. Därför är det fortsatt viktigt att titta mer på långa trender än utfallet för enskilda kvartal i bedömningen av hur Sectra utvecklas.

För ytterligare information om Sectras säsongsmönster, se sidan 70 i Sectras årsredovisning och hållbarhetsrapport 2023/2024.

Balanserade utvecklingsutgifter, MSEK



VERKSAMHETSOMRÅDE IMAGING IT SOLUTIONS

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 24/25	Kv 2 23/24	Δ %	Kv 1–2 24/25	Kv 1–2 23/24	Δ %	R12 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	625,7	691,0	-9,5	1 265,6	1 209,6	4,6	2 607,6	2 551,6	2,2
varav återkommande externa intäkter	447,5	400,8	11,7	896,4	771,5	16,2	1 734,2	1 609,3	7,8
varav återkommande intäkter från molntjänster	116,5	89,2	30,6	234,1	172,2	35,9	440,2	378,3	16,4
Rörelseresultat, MSEK	95,3	168,3	-43,4	190,4	242,7	-21,5	447,6	499,9	-10,5
Rörelsemarginal, %	15,2	24,4	n/a	15,0	20,1	n/a	17,2	19,6	n/a

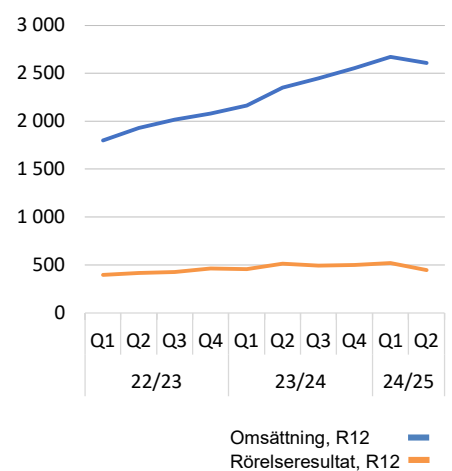
Imaging IT Solutions orderingsgång passerar återigen rekordnivåer genom Sectras hittills största och mest omfattande kundkontrakt – MSSS Québec i Kanada under andra kvartalet. Detta är dock bara ett av flera stora kontrakt som vunnits de senaste åren, exempelvis med en av de största vårdgivarna i USA och med den offentliga sjukvården i Skottland. Dessa beställningar avser också Sectra One Cloud.

Implementationen av tjänster och infrastruktur hos nya stora kunder innebär initialt ökade kostnader, vilket reflekteras i resultatutvecklingen det senaste kvartalet. Arbetet med att förbereda leveranser till kunderna pågår och ingen av dem är ännu i full produktion. Intäkterna växer gradvis efter hand som kunderna tar systemen i drift. Det kan dock ta flera år tills stora kunder är fullt driftsatta och når planerade volymer.

Andelen återkommande intäkter har de inledande kvartalen innevarande räkenskapsår legat på 70-72 procent av omsättningen, främst till följd av att kundernas användning av Sectras tjänster för medicinsk bildhantering ökar. Den höga andelen återkommande intäkter bidrar till stabilitet under den pågående transformationen till tjänsteförsäljning och molnlösningar. Att omställningen till molnet går framåt visas i tillväxten av återkommande intäkter från molntjänster. Ej återkommande intäkter för andra kvartalet är däremot lägre än motsvarande kvartal föregående år, vilket främst beror på att nya kunder köper tjänster istället för traditionella mjukvarulicenser. USA är den marknad där verksamheten kommit längst i transitionen till den nya affärsmodellen och ställt om all nykunds försäljning till tjänsteförsäljning.

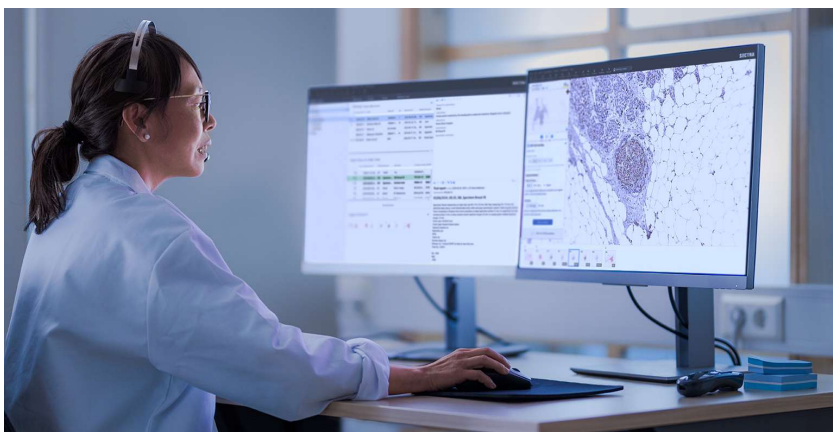
Lösamheten påverkas fortsatt av pågående satsningar, där transformationen till att bli en tjänsteleverantör är den mest omfattande. Förändringen i affärsmodellen har dämpande effekter på de finansiella utfallen, men de kompenseras delvis av verksamhetens starka underliggande tillväxt i kombination med att alla affärer ännu inte är prenumerationstjänster. Övergången till att sälja molntjänster innebär att en växande andel av intäkter och resultat redovisas över tid och därför kommer senare än vid traditionell försäljning av licenser. På längre sikt kommer transformationen att vara gynnsam, särskilt då kunderna är nöjda och stannar kvar under lång tid.

Trend, MSEK



Återkommande intäkter
från molntjänster

+ 36 %
mot
jämförelseperioden



Patologikliniker väljer Sectra

Intresset för digitalisering av patologi växer. Under första halvåret har Sectra utökat kundbasen med patologikliniker i Frankrike, USA och ytterligare länder. Funktioner för effektiv diagnostik och rapportering, enklare samarbete, standardisering enligt DICOM samt integration med AI-appar är några av anledningarna till att kunderna väljer Sectras modul för digital patologi.

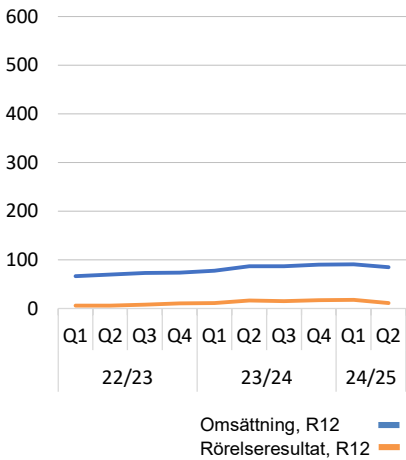
VERKSAMHETSOMRÅDE BUSINESS INNOVATION

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 24/25	Kv 2 23/24	Δ %	Kv 1–2 24/25	Kv 1–2 23/24	Δ %	R12 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	18,8	24,5	-23,3	36,4	41,2	-11,7	85,1	89,9	-5,3
varav återkommande externa intäkter	5,5	4,6	19,6	11,3	8,2	37,8	23,0	19,9	15,6
varav återkommande intäkter från molntjänster	4,8	4,2	14,3	10,0	7,6	31,6	21,0	18,6	12,9
Rörelseresultat, MSEK	-1,5	5,5	-127,3	-1,8	4,5	-140,0	11,0	17,3	-36,4
Rörelsemarginal, %	neg	22,4	n/a	neg	11,0	n/a	12,9	19,2	n/a

Business Innovation omfattar affärsenheterna Genomics IT, Medicinsk utbildning och Ortopedi. Inom Business Innovation redovisas även kostnaderna för den medicinska forskningsverksamheten, som bland annat arbetar med satsningar inom AI för medicinska tillämpningar.

Återkommande intäkter växer i snabb takt, men täcker inte upp för att ej återkommande intäkter är lägre under andra kvartalet. Framförallt har försäljningen av hårdvara relaterad till Medicinsk utbildning minskat, samtidigt som de återkommande intäkterna även där ökat kraftigt. De finansiella utfallen når därför inte upp till jämförelseperiodens nivåer. Utfallen kan dock variera kraftigt mellan olika kvartal och perioder. Prenumerationsbaserade affärsmodeller och växande volymer förväntas minska kvartalsvariationerna på längre sikt.

Trend, MSEK



Återkommande intäkter
från molntjänster

+ 32 %
mot
jämförelseperioden



Ökad användning av Sectra Education Portal

Sectras tjänster för medicinsk utbildning förbereder hälso- och sjukvårdsstudenter för en karriär inom vården och hjälper vårdpersonal med kompetensutveckling. Användningen av tjänsterna har nått nya toppnivåer under det senaste halvåret.

VERKSAMHETSOMRÅDE SECURE COMMUNICATIONS

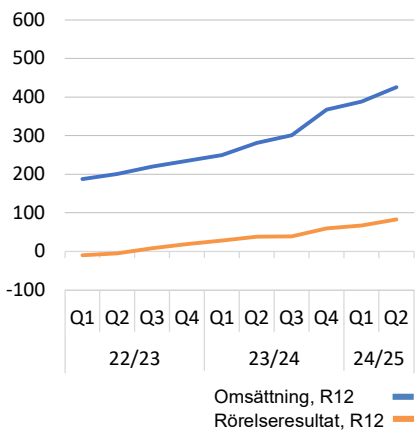
	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2	Kv 2	Δ	Kv 1–2	Kv 1–2	Δ	R12	Helår	Δ
	24/25	23/24	%	24/25	23/24	%	24/25	23/24	%
Omsättning, MSEK	120,3	83,0	44,9	197,8	139,3	42,0	425,9	367,4	15,9
varav återkommande externa intäkter	31,3	24,0	30,4	58,6	46,9	24,9	106,6	94,9	12,3
Rörelseresultat, MSEK	25,2	9,5	165,3	35,3	12,0	194,2	83,1	59,8	39,0
Rörelsemarginal, %	20,9	11,4	n/a	17,8	8,6	n/a	19,5	16,3	n/a

Secure Communications växer snabbt och redovisar ett starkt första halvår, delvis drivet av att volymerna av produktleveranser har ökat mot jämförelseperioden. Verksamhetens rörelseresultat har tagit rejäla kliv i önskad riktning och bidrar sedan föregående räkenskapsår i ökad omfattning till de övergripande finansiella målen för koncernen. Den långsiktiga trenden är positiv, även om utfallen naturligen kan ha stora variationer mellan kvartalen med hänsyn till verksamhetens karaktär.

Sectras möjligheter att hjälpa kunderna i såväl Sverige som runt om i Europa har bidragit till en stabil orderingång under första halvåret. Orderingången omfattar såväl utvecklingsuppdrag och produktförsäljning som support och tjänsteåtaganden. Sectra har bland annat erhållit beställningar som avser vidareutveckling och serieleveranser av Tiger/S och nätverkskrypton till befintliga kunder. Befintliga kunder har också förlängt och utvidgat avtal gällande såväl support för säker kommunikation som säkerhetsövervakning av kritisk infrastruktur.

Efterfrågan på cybersäkerhet till försvar, myndigheter och kritisk infrastruktur är fortsatt stor och Sectra är väl positionerat med erbjudanden som uppfyller kundernas högt ställda krav. Det oroliga geopolitiska läget, med pågående krig i Europa och ytterligare spänningar globalt, understryker fortsatt vikten av försvarsförmåga och samhällssäkerhet. Det i sin tur ställer ökade krav på kommunikation och driver på behoven av investeringar i signalskyddsprodukter, kryptoutveckling och cybersäkerhet.

Trend, MSEK



Mobilt VPN för säker uppkoppling utan avbrott

Sectra har utvecklat och säljer ett säkert mobilt VPN med låg batteriförbrukning. Produkten bygger på en unik och patenterad teknik för mobila VPN som ger stabila och robusta anslutningar under rörelse mellan nätverk och basstationer. På så sätt kan användarna upprätthålla en säker och oavbruten kommunikation, även i utmanande mobila miljöer.

ÖVRIG VERKSAMHET

	Kvartalet			Perioden			12 månader		
	Kv 2 24/25	Kv 2 23/24	Δ %	Kv 1–2 24/25	Kv 1–2 23/24	Δ %	R12 24/25	Helår 23/24	Δ %
Omsättning, MSEK	53,7	42,8	25,5	101,0	77,4	30,5	188,5	164,9	14,3
Rörelseresultat, MSEK	-8,0	-6,6	-21,2	-17,1	-13,1	-30,5	-63,1	-59,1	-6,8
Rörelsemarginal, %	neg	neg	n/a	neg	neg	n/a	neg	neg	n/a

Övrig verksamhet avser Sectras gemensamma funktioner för administration, rekrytering, koncernekonomi, IT, regulatoriska frågor, företagskultur och varumärke samt verksamhet relaterad till investerare. I det här segmentet ingår även förvaltning av fastigheter. Förändringen mot jämförelseperioden beror främst på ökad central hantering av kostnader som fördelas ut i organisationen.

MODERBOLAGET

Moderbolagets resultat- och balansräkning redovisas på sidan 18. I moderbolaget Sectra AB ingår bland annat forskningsavdelningen för medicinsk IT, affärsenheten Genomics IT och huvudkontorets koncerngemensamma funktioner, se Övrig verksamhet ovan.

ÅRSSTÄMMA 2025 OCH VALBEREDNING

Styrelsen har beslutat att hålla årsstämman den 9 september 2025 i Linköping. Kallelse till årsstämman sker tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Aktieägare har rätt att få ett ärende behandlat på årsstämman. För att bolaget med säkerhet ska hinna ta in ett ärende i kallelsen bör begäran om att ärendet ska tas upp på årsstämman ha nått bolaget senast sju veckor före stämman.

En valberedning har tillsatts i enlighet med de instruktioner som antogs vid årsstämman 2020. När någon av de röstmässigt största aktieägarna avstått från sin rätt att utse ledamot till valberedningen har nästa aktieägare i storleksordning beretts tillfälle att utse en ledamot. Följande ledamöter ingår:

- Torbjörn Kronander för eget och närståendes innehav
- Patrik Jönsson utsedd av SEB Investment Management
- Mats Andersson utsedd av Nordea Investment Funds
- Jan-Olof Brüer i egenskap av styrelseordförande samt för eget och närståendes innehav

AKTIEN

Aktiekapital och antal aktier

Sectras aktiekapital uppgick på bokslutsdagen till 38 824 179 SEK fördelat på 194 120 895 aktier och 312 052 035 röster. Antalet aktier fördelar sig på 13 103 460 aktier av serie A och 181 017 435 aktier av serie B. Sectras innehav av egna aktier vid periodens utgång var 1 453 406 B-aktier, vilket motsvarar 0,7 procent av kapital och 0,5 procent av röster i bolaget. För ytterligare information, se Not 3.

Inlösenprogram 2024 och deklarationshjälp

Under andra kvartalet överfördes 1,10 SEK per aktie till aktieägarna genom ett inlösenprogram. För ytterligare information och deklarationshjälp, besök <https://investor.sectra.com/redemption2024>.

LTIP 2024 – emission och återköp av egna aktier

Efter bokslutsdagen har styrelsen utnyttjat bemyndiganden från årsstämman 2024 och genomfört en riktad emission av 1 000 000 aktier av serie C till ett pris motsvarande kvotvärdet, det vill säga 0,20 kronor per aktie och totalt 200 000 kronor. Syftet är att säkerställa åtaganden för ett nytt prestationsbaserat incitamentsprogram (LTIP 2024). Samtliga C-aktier har återköpts till ett pris motsvarande kvotvärdet. Dessa aktier har sedan omvandlats till aktier av serie B. Antalet innehavda aktier uppgår därefter till 2 453 406 B-aktier, vilket motsvarar cirka 1,3 procent av samtliga aktier i bolaget.

I enlighet med villkoren för LTIP 2024 ska högst 780 000 egna B-aktier kunna tilldelas deltagare i incitamentsprogrammet. Kvalifikationsperioden löper ut 2029-04-30 och därefter ska tilldelningen av prestationsaktier ske senast 2029-08-31. För att finansiera kostnader för sociala avgifter till följd av incitamentsprogrammet ska högst 220 000 B-aktier kunna överlåtas på Nasdaq Stockholm, inklusive genom finansiell mellanhand, till ett pris inom det vid var tid registrerade kursintervallet.

Bemyndiganden

Utöver de bemyndiganden som omnämns ovan beslutade årsstämman 2024 att bemyndiga styrelsen att under tiden fram till årsstämman 2025 besluta om dels nyemission av högst 18 500 000 B-aktier och dels förvärv respektive avyttring av egna aktier, dock begränsat till att bolagets innehav av egna aktier inte vid något tillfälle får överskrida 10 procent av samtliga aktier i bolaget. Fullständiga bemyndiganden framgår av protokoll från årsstämman: <https://investor.com/agm2024>. Vid offentliggörandet av denna finansiella rapport hade styrelsen inte utnyttjat dessa bemyndiganden.

RISKER OCH OSÄKERHETSAKTÖRER

Sectra är genom sin verksamhet utsatt för affärsmässiga risker såsom beroenden av stora kunder och partners, valutakursförändringars effekt på prisbildningen inom de marknader koncernen är verksam, samt egendoms- och ansvarsrisker. Därutöver är Sectra exponerat för olika typer av finansiella risker såsom valuta-, ränte-, kredit- och likviditetsrisker. En utförlig beskrivning av risker och särskilda omvärldsfaktorer samt Sectras strategi och taktik för att minska riskexponeringen och begränsa negativa effekter återfinns i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2023/2024 i förvaltningsberättelsen på sidorna 88–90 och i Not 29 på sidorna 119–120. Inga väsentliga händelser har inträffat som ändrat de förhållanden som redovisas där.

FÖR MER INFORMATION

Kontakta Sectras koncernchef Torbjörn Kronander, telefon 013-23 52 27 eller e-post info.investor@sectra.se.

Presentation av delårsrapporten

Tid: 12 december 2024, kl. 10:00

Torbjörn Kronander, koncernchef och vd Sectra AB, tillsammans med Jessica Holmquist, CFO Sectra AB, presenterar den finansiella rapporten och besvarar frågor. Presentationen hålls på engelska. För uppgifter om deltagande online, eller för att lyssna på inspelning i efterhand, besök: <https://investor.sectra.com/q2report2425>.

Kommande rapporttillfällen, kapitalmarknadsdag och årsstämma

Niomånadersrapport	14 mars 2025 kl. 08:15
Kapitalmarknadsdag	27 mars 2025 – fokus på Sectras verksamheter inom IT för medicinsk diagnostik
Bokslutskommuniké	5 juni 2025 kl. 08:15
Årsstämma	9 september 2025 kl. 15:30

För övriga IR-event besök: <https://investor.sectra.com/events-and-presentations/>

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Sectra AB (publ) försäkrar att delårsrapporten för perioden 1 maj–31 oktober 2024 ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och övriga företag i koncernen står inför.

Linköping den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Torbjörn Kronander Vd, koncernchef och styrelseledamot	Jan-Olof Brüer Styrelseordförande	Tomas Puusepp Styrelseledamot	Birgitta Hagenfeldt Styrelseledamot
Ulrika Unell Styrelseledamot	Anders Persson Styrelseledamot	Fredrik Robertsson Styrelseledamot	
Pontus Svärd Styrelseledamot arbetstagarrepr.	Andreas Häll Styrelseledamot arbetstagarrepr.		

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Denna information är sådan information som Sectra AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 12 december 2024, kl. 08:15.

Sectra AB (publ), organisationsnummer 556064-8304, <https://sectra.com>, e-post info@sectra.com

KONCERNEN

Koncernens resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Nettoomsättning (Not 4)	753 500	787 725	1 477 336	1 371 463	3 069 480	2 963 607
Aktiverat arbete för egen räkning	19 385	17 974	32 299	35 944	67 929	71 574
Övriga rörelseintäkter	6 519	2 186	9 248	3 506	11 130	5 388
Summa intäkter	779 404	807 885	1 518 883	1 410 913	3 148 539	3 040 569
Handelsvaror	-120 734	-127 988	-224 019	-199 067	-456 170	-431 218
Personalkostnader	-385 530	-353 413	-765 674	-673 128	-1 529 454	-1 436 908
Övriga externa kostnader	-136 234	-126 124	-266 322	-244 508	-572 313	-550 499
Avskrivningar och nedskrivningar	-27 339	-23 647	-53 487	-48 184	-109 437	-104 134
Summa rörelsens kostnader	-669 837	-631 172	-1 309 502	-1 164 887	-2 667 374	-2 522 759
Rörelseresultat	109 567	176 713	209 381	246 026	481 165	517 810
Summa finansiella poster	960	13 576	2 406	21 789	15 581	34 964
Resultat efter finansiella poster	110 527	190 289	211 787	267 815	496 746	552 774
Skatt	-22 768	-39 728	-43 628	-55 698	-112 316	-124 386
Periodens resultat	87 759	150 561	168 159	212 117	384 430	428 388
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets ägare	87 759	150 561	168 159	212 117	384 430	428 388
Resultat per aktie						
Före utspädning, SEK	0,46	0,78	0,87	1,10	2,00	2,22
Efter utspädning, SEK (Not 3)	0,46	0,78	0,87	1,10	2,00	2,22

Rapport över totalresultat för koncernen

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Periodens resultat	87 759	150 561	168 159	212 117	384 430	428 388
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen						
Omräkningsdifferenser	-5 296	8 809	-8 745	29 704	-10 450	27 999
Summa periodens övriga totalresultat	-5 296	8 809	-8 745	29 704	-10 450	27 999
Summa periodens totalresultat	82 463	159 370	159 414	241 821	373 980	456 387
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets ägare	82 463	159 370	159 414	241 821	373 980	456 387

Koncernens balansräkningar i sammandrag

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Immateriella tillgångar och goodwill	270 584	256 017	262 330
Materiella tillgångar	226 616	226 479	227 040
Nyttjanderätter	114 514	31 384	35 241
Finansiella anläggningstillgångar	161 090	142 278	155 189
Uppskjutna skattefordringar	8 858	7 296	8 990
Summa anläggningstillgångar	781 662	663 454	688 790
Kundfordringar	574 337	545 060	571 661
Övriga omsättningstillgångar	94 878	69 403	60 218
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 113 712	918 177	1 085 629
Kassa och bank	625 776	498 472	804 640
Summa omsättningstillgångar	2 408 703	2 031 112	2 522 148
Summa tillgångar	3 190 365	2 694 566	3 210 938
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	1 532 235	1 341 354	1 569 591
Uppskjutna skatteskulder	6 832	5 979	7 038
Avsättningar	47 145	12 535	26 342
Långfristiga leasingskulder	71 314	16 315	19 204
Summa långfristiga skulder	125 291	34 829	52 584
Avsättningar	1 925	2 187	2 637
Kortfristiga leasingskulder	20 595	12 371	12 584
Övriga kortfristiga skulder	181 792	194 082	218 573
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 328 527	1 109 743	1 354 969
Summa kortfristiga skulder	1 532 839	1 318 383	1 588 763
Summa eget kapital och skulder	3 190 365	2 694 566	3 210 938

Koncernens kassaflödesanalyser

TSEK	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Helår maj-apr 2023/2024
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	209 381	246 026	517 810
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	98 908	60 354	142 681
Erhållen ränta	7 772	9 601	25 991
Erlagd ränta	-1 790	-892	-3 284
Betald inkomstskatt	-116 500	-67 699	-118 291
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	197 771	247 390	564 907
Förändring i rörelsekapital			
Förändring varulager	3 897	-16 053	-21 541
Förändring av fordringar	-55 133	-194 466	-408 649
Förändring av kortfristiga skulder	-27 184	-77 437	191 609
Kassaflöde från den löpande verksamheten	119 351	-40 566	326 326
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-32 300	-36 580	-72 210
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-37 992	-159 857	-178 532
Återbetalning av kortfristig placering	-	120 000	120 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-70 292	-76 437	-130 742
Finansieringsverksamheten			
Amortering av leasingskulder	-10 021	-9 446	-10 268
Inlösen av aktier	-211 935	-211 935	-211 935
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-221 956	-221 381	-222 203
Periodens kassaflöde	-172 897	-338 384	-26 619
Likvida medel vid årets början	804 640	825 242	825 242
Kursdifferens i likvida medel	-5 967	11 614	6 017
Likvida medel vid periodens slut	625 776	498 472	804 640

Förändring av eget kapital i koncernen i sammandrag

TSEK	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Helår maj-apr 2023/2024
Eget kapital vid periodens ingång	1 569 591	1 296 669	1 296 669
Periodens totalresultat	159 414	241 821	456 387
Utdelning/inlösen av aktier	-211 935	-211 935	-211 935
Aktierelaterade ersättningar	15 165	14 799	28 470
Eget kapital vid periodens slut	1 532 235	1 341 354	1 569 591

MODERBOLAGET

Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Nettoomsättning	53 967	43 041	101 323	77 915	190 669	167 261
Aktiverat arbete för egen räkning	1 022	1 495	2 244	2 600	5 180	5 536
Övriga rörelseintäkter	15	9	32	19	619	606
Summa intäkter	55 004	44 545	103 599	80 534	196 468	173 403
Handelsvaror	-11 173	-4 763	-21 750	-8 302	-35 382	-21 934
Personalkostnader	-19 710	-20 941	-37 305	-35 326	-77 107	-75 128
Övriga externa kostnader	-34 121	-28 102	-66 108	-53 788	-155 795	-143 475
Avskrivningar	-455	-431	-901	-830	-1 782	-1 711
Summa rörelsens kostnader	-65 459	-54 237	-126 064	-98 246	-270 066	-242 248
Rörelseresultat	-10 455	-9 692	-22 465	-17 711	-73 599	-68 845
Summa finansiella poster	86 054	36 592	87 525	106 071	110 301	128 847
Resultat efter finansiella poster	75 599	26 900	65 060	88 360	36 702	60 002
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	427 350	427 350
Resultat före skatt	75 599	26 900	65 060	88 360	464 052	487 352
Skatt på periodens resultat	0	36	0	41	-81 788	-81 747
Periodens resultat	75 599	26 936	65 060	88 401	382 264	405 605

Rapport över totalresultat för moderbolaget

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Periodens resultat	75 599	26 936	65 060	88 401	382 264	405 605
Summa periodens totalresultat	75 599	26 936	65 060	88 401	382 264	405 605

Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	11 427	6 247	9 183
Materiella tillgångar	7 392	6 431	6 336
Finansiella tillgångar	379 813	333 275	367 480
Summa anläggningstillgångar	398 632	345 953	382 999
Kundfordringar	1 118	0	421
Fordringar hos koncernföretag	675 092	497 990	798 354
Övriga omsättningstillgångar	32 961	10 519	26 085
Kassa och bank	503 011	375 519	683 564
Summa omsättningstillgångar	1 212 182	884 028	1 508 424
Summa tillgångar	1 610 814	1 229 981	1 891 423
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	276 707	271 527	274 463
Fritt eget kapital	647 312	453 991	781 922
Summa eget kapital	924 019	725 518	1 056 385
Avsättningar	3 453	1 078	2 685
Kortfristiga skulder	683 342	503 385	832 353
Summa eget kapital och skulder	1 610 814	1 229 981	1 891 423

NOTER

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, Årsredovisningslagen samt Lagen om värdepappersmarknaden. De redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i Sectras Årsredovisning och hållbarhetsrapport 2023/2024.

Not 2 Transaktioner med närstående

Inga väsentliga transaktioner med närstående har inträffat under rapportperioden utöver den typ av transaktioner som framgår ur Not 3 Anställda och personalkostnader i årsredovisningen 2023/2024.

Not 3 Antal aktier

Antal ordinarie aktier ^{1, 2}	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Vid periodens slut	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Genomsnitt	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489

¹ Före och efter utspädning.

² Antal aktier inkluderar ej de 1 453 406 aktier (1 453 406) av serie B som innehas i eget förvar.

Not 4 Rörelsesegment och omsättning

Omsättning per rörelsesegment						
MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Imaging IT Solutions	625,7	691,0	1 265,6	1 209,6	2 607,6	2 551,6
Secure Communications	120,3	83,0	197,8	139,3	425,9	367,4
Business Innovation	18,8	24,5	36,4	41,2	85,1	89,9
Övrig verksamhet	53,7	42,8	101,0	77,4	188,5	164,9
Koncernelimineringar	-65,0	-53,6	-123,5	-96,0	-237,6	-210,2
Totalt	753,5	787,7	1 477,3	1 371,5	3 069,5	2 963,6

Rörelseresultat per rörelsesegment						
MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Imaging IT Solutions	95,3	168,3	190,4	242,7	447,6	499,9
Secure Communications	25,2	9,5	35,3	12,0	83,1	59,8
Business Innovation	-1,5	5,5	-1,8	4,5	11,0	17,3
Övrig verksamhet	-8,0	-6,6	-17,1	-13,1	-63,1	-59,1
Koncernelimineringar	-1,4	0,0	2,6	-0,1	2,6	-0,1
Totalt	109,6	176,7	209,4	246,0	481,2	517,8

Omsättning per geografiska områden						
MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
USA	181,4	226,2	360,4	375,8	810,8	826,2
Sverige	170,4	138,2	303,3	243,2	644,7	584,6
Storbritannien	143,3	162,7	300,0	281,3	596,8	578,1
Nederländerna	51,7	42,0	100,5	80,7	203,8	184,0
Övriga Europa	150,2	134,8	288,6	256,3	591,9	559,5
Övriga världen	56,5	83,8	124,5	134,2	221,5	231,2
Totalt	753,5	787,7	1 477,3	1 371,5	3 069,5	2 963,6

Återkommande och ej återkommande externa intäkter per rörelsesegment**Koncernen**

MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter	484,7	429,6	967,0	826,7	1 865,2	1 724,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	121,3	93,4	244,1	179,8	461,2	396,9
Ej återkommande intäkter	268,8	358,1	510,3	544,8	1 204,3	1 238,7
Totalt	753,5	787,7	1 477,3	1 371,5	3 069,5	2 963,6
Andel återkommande intäkter, %	64,3	54,5	65,5	60,3	60,8	58,2

Imaging IT Solutions

MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter	447,5	400,8	896,4	771,5	1 734,2	1 609,3
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	116,5	89,2	234,1	172,2	440,2	378,3
Ej återkommande intäkter	176,5	290,8	366,5	439,2	865,3	938,0
Totalt	624,0	691,6	1 262,9	1 210,7	2 599,5	2 547,3
Andel återkommande intäkter, %	71,7	58,0	71,0	63,7	66,7	63,2

Secure Communications

MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter	31,3	24,0	58,6	46,9	106,6	94,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	-	-	-	-	-	-
Ej återkommande intäkter	88,6	58,8	138,6	92,2	318,3	271,9
Totalt	119,9	82,8	197,2	139,1	424,9	366,8
Andel återkommande intäkter, %	26,1	29,0	29,7	33,7	25,1	25,9

Business Innovation

MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter	5,5	4,6	11,3	8,2	23,0	19,9
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	4,8	4,2	10,0	7,6	21,0	18,6
Ej återkommande intäkter	2,8	8,4	4,0	13,3	19,4	28,7
Totalt	8,3	13,0	15,3	21,5	42,4	48,6
Andel återkommande intäkter, %	66,3	35,4	73,9	38,1	54,2	40,9

Övrig verksamhet

MSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter	0,3	0,2	0,6	0,2	1,2	0,8
Varav återkommande intäkter från molntjänster, CRR	-	-	-	-	-	-
Ej återkommande intäkter	1,1	-	1,3	-	1,3	-
Totalt	1,4	0,2	1,9	0,2	2,5	0,8
Andel återkommande intäkter, %	21,4	100,0	31,6	100,0	48,0	100,0

Not 5 Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Koncernen tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal. Alternativa nyckeltal tillämpas eftersom bolaget anser att de ger värdefull kompletterande information till ledning och investerare då dessa nyckeltal är centrala för förståelsen och utvärderingen av koncernens verksamhet.

Andel återkommande intäkter

Syfte
Visa hur stor del av den externa omsättningen som är återkommande. Återkommande intäkter är intäkter från kunder för tillhandahållande av en vara eller tjänst under en avtalsperiod där kunden inte kan fortsätta att dra nytta av full funktionalitet av varan eller tjänsten utan löpande betalningar samt att intäktsströmmen bedöms återkomma under mer än 12 månader.

Återkommande intäkter är främst intäkter från prenumurations-, support- och underhållsavtal. Den andel som levereras via molnet redovisas som återkommande intäkter från molntjänster (CRR). Intäkter från exempelvis implementering av system, migrering samt engångsköp av licenser redovisas ej som återkommande intäkter.

Beräkning
Återkommande intäkter dividerat med total extern omsättning. Se Not 4.

Churn av återkommande intäkter

TSEK	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats	10 036	7 247
Återkommande intäkter	1 865 185	1 724 940
Churn av återkommande intäkter, %	0,5	0,4

Syfte Visa andelen av återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats under den senaste tolv månaders-perioden.	Beräkning Återkommande intäkter från kundavtal som har avslutats eller inte förnyats dividerat med totala återkommande intäkter.
--	--

Eget kapital per aktie före och efter utspädning

	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Eget kapital, TSEK	1 532 235	1 341 354	1 569 591
Antal aktier före och efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Eget kapital per aktie före och efter utspädning, SEK	7,95	6,96	8,15

Syfte Mäta nettovärde per aktie och visa hur aktieägarnas förmögenhet per andel förändras över tid.	Beräkning Eget kapital dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.
---	---

Icke räntebärande samt räntebärande skulder

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Icke räntebärande skulder	1 566 221	1 324 526	1 609 559
Räntebärande skulder	91 909	28 686	31 788
Summa skulder	1 658 130	1 353 212	1 641 347

Syfte Visa hur stor del av bolagets skulder som löper med respektive utan ränta. Ingår i beräkning av skuldsättningsgrad och sysselsatt kapital.	Beräkning Icke räntebärande skulder avser skulder som löper utan ränta, t ex leverantörsskulder, förskott från kunder och skatteskulder. Räntebärande skulder avser skulder som löper med ränta, t ex leasingskulder.
--	---

Kassaflöde per aktie före och efter utspädning

	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Kassaflöde från den löpande verksamheten, TSEK	176 068	57 733	119 351	-40 566	486 243	326 326
Antal aktier före och efter utspädning vid periodens slut	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Kassaflöde per aktie före och efter utspädning, SEK	0,91	0,30	0,62	-0,21	2,52	1,69

Syfte Visa kassaflödet som företaget genererar per aktie före kapitalinvesteringar och finansiering.	Beräkning Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med antal aktier före eller efter utspädning vid periodens slut.
--	---

Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning

TSEK	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Kontrakterad ordergång	7 588 629	6 223 476
Nettoomsättning	3 069 480	2 963 607
Kvot mellan kontrakterad ordergång och nettoomsättning	2,47	2,10

Syfte Ge en indikation på efterfrågan på företagets produkter och tjänster.	Beräkning Kontrakterad ordergång dividerat med nettoomsättning.
---	---

Likviditet

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Omsättningstillgångar	2 408 703	2 031 112	2 522 148
Outnyttjade checkkrediter	15 000	15 000	15 000
Kortfristiga skulder	1 532 839	1 318 383	1 588 763
Likviditet	1,6	1,6	1,6

Syfte Visa företagets kortsiktiga betalningsförmåga.	Beräkning Omsättningstillgångar plus outnyttjad checkkredit dividerat med kortfristiga skulder.
--	---

Medelantal anställda

Syfte Visa heltidstjänster i en viss period.	Beräkning Genomsnittligt antal heltidsanställda i perioden.
--	---

Oförändrade valutakurser – omsättning

	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Helår maj–apr 2023/2024
Nominell förändring, %	-4,3	40,2	7,7	31,1	26,1
Valutaeffekt, %	2,2	-3,9	1,6	-5,0	-3,1
Förändring i oförändrade valutakurser, %	-2,1	36,3	9,3	26,1	23,0

Syfte Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.	Beräkning Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.
--	---

Oförändrade valutakurser – rörelseresultat

	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Helår maj-apr 2023/2024
Nominell förändring, %	-38,0	64,2	-14,9	43,1	13,6
Valutaeffekt, %	2,8	-7,2	2,5	-9,4	-5,6
Förändring i oförändrade valutakurser, %	-35,2	57,0	-12,4	33,7	8,0

Syfte Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.	Beräkning Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.
--	---

Oförändrade valutakurser – återkommande intäkter

	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Helår maj-apr 2023/2024
Nominell förändring, %	12,8	35,8	17,0	31,9	26,8
Valutaeffekt, %	2,4	-3,8	1,5	-5,1	-3,1
Förändring i oförändrade valutakurser, %	15,2	32,0	18,5	26,8	23,7

Syfte Ge en indikation på förändringar i finansiella mått till oförändrade valutakurser.	Beräkning Innevarande års värden omräknade till föregående års genomsnittskurser minskat med föregående års värden till föregående års genomsnittskurser, dividerat med föregående års värden till föregående års kurser.
--	---

Orderingång – garanterad

Syfte Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.	Beräkning Del av den kontrakterade orderingången som motsvarar det kunden förbundit sig att köpa när kontraktet ingås.
--	--

Orderingång – kontrakterad

Syfte Ge en indikation på framtida intäkter i företaget.	Beräkning Värdet av inkomna ordrar som motsvarar det kunden upphandlat och avser köpa under avtalsperioden.
--	---

P/E-tal

SEK	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Aktiekurs vid periodens slut	283,00	219,20
12-månadersperiodens resultat per aktie	2,00	2,22
P/E-tal, ggr	141,5	98,7

Syfte Visa hur marknaden värderar företagets vinst och hur lång tid det kan ta att få tillbaka en investering i aktien.	Beräkning Aktiekurs vid periodens slut dividerat med senaste 12-månadersperiodens resultat per aktie före utspädning.
---	---

Resultat per aktie före och efter utspädning

	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Periodens resultat, TSEK	87 759	150 561	168 159	212 117	384 430	428 388
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489	192 667 489
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,46	0,78	0,87	1,10	2,00	2,22

Syfte Visa varje akties andel av företagets resultat under rapportperioden.	Beräkning Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier före eller efter utspädning. Detta nyckeltal definieras i IFRS.
---	--

Räntabilitet på eget kapital

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Periodens resultat	87 759	150 561	168 159	212 117	384 430	428 388
Eget kapital vid periodens början	1 654 220	1 386 349	1 569 591	1 296 669	1 341 354	1 296 669
Eget kapital vid periodens slut	1 532 235	1 341 354	1 532 235	1 341 354	1 532 235	1 569 591
Genomsnittligt eget kapital	1 593 228	1 363 852	1 550 913	1 319 012	1 436 795	1 433 130
Räntabilitet på eget kapital, %	5,5	11,0	10,8	16,1	26,8	29,9

Syfte Visa avkastningen på kapital som är hänförligt till moderbolagets ägare.	Beräkning Periodens resultat dividerat med genomsnittligt eget kapital.
--	---

Räntabilitet på sysselsatt kapital

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Resultat efter finansiella poster	110 527	190 289	211 787	267 815	496 746	552 774
Finansiella kostnader	- 1 228	-458	-1 790	-892	-4 181	-3 284
Genomsnittligt sysselsatt kapital	1 662 124	1 417 195	1 612 761	1 374 486	1 497 092	1 490 155
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	6,7	13,5	13,2	19,5	33,5	37,3

Syfte Visa lönsamhet baserat på hur mycket kapital som används i verksamheten.	Beräkning Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital.
--	---

Rörelsemarginal

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Rörelseresultat	109 567	176 713	209 381	246 026	481 165	517 810
Nettoomsättning	753 500	787 725	1 477 336	1 371 463	3 069 480	2 963 607
Rörelsemarginal, %	14,5	22,4	14,2	17,9	15,7	17,5

Syfte Mäta operativ lönsamhet. Mättet används för målstyrning i verksamheten.	Beräkning Rörelseresultat dividerat med nettoomsättning.
---	--

Rörelseresultat per aktie

	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj-apr 2023/2024
Rörelseresultat, TSEK	481 165	517 810
Antal aktier före utspädning	192 667 489	192 667 489
Rörelseresultat per aktie, SEK	2,50	2,69

Syfte Visa resultat före räntor och skatter per aktie.	Beräkning Rörelseresultat dividerat med antalet aktier före utspädning per balansdag.
--	---

Skuldsättningsgrad

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Räntebärande skulder	91 909	28 686	31 788
Eget kapital	1 532 235	1 341 354	1 569 591
Skuldsättningsgrad	0,06	0,02	0,02

Syfte Visa i vilken omfattning verksamheten finansieras av lån och beskriver företagets finansiella risk.	Beräkning Räntebärande skulder dividerat med eget kapital.
---	--

Soliditet

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Eget kapital	1 532 235	1 341 354	1 569 591
Balansomslutning	3 190 365	2 694 566	3 210 938
Soliditet, %	48,0	49,8	48,9

Syfte Visa hur stor del av tillgångarna som har finansierats med eget kapital. Mättet används för målstyrning i verksamheten.	Beräkning Eget kapital dividerat med balansomslutning per balansdag.
---	--

Sysselsatt kapital

TSEK	31 okt 2024	31 okt 2023	30 apr 2024
Balansomslutning	3 190 365	2 694 566	3 210 938
Icke räntebärande skulder	1 566 221	1 324 526	1 609 559
Sysselsatt kapital	1 624 144	1 370 040	1 601 379

Syfte Visa hur stor del av företagets tillgångar som har lånats ut av exempelvis företagets ägare eller externa långivare och visar företagets lönsamhet i förhållande till externt finansierat kapital och eget kapital.	Beräkning Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder.
---	---

Tillväxt rörelseresultat per aktie över en femårsperiod

SEK	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Rörelseresultat per aktie före utspädning	2,50	2,69
Rörelseresultat per aktie före utspädning fem år tidigare	1,18	1,23
Tillväxt rörelseresultat per aktie före utspädning över en femårsperiod, %	111,0	118,8

Syfte Visa verksamhetens tillväxt över en femårsperiod. Måttet används för målstyrning i verksamheten.	Beräkning Rörelseresultat per aktie per balansdag minus rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare, dividerat med rörelseresultat per aktie per balansdag fem år tidigare.
--	---

Vinstmarginal

TSEK	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	12 mån nov 2023 –okt 2024	Helår maj–apr 2023/2024
Resultat efter finansiella poster	110 527	190 289	211 787	267 815	496 746	552 774
Nettoomsättning	753 500	787 725	1 477 336	1 371 463	3 069 480	2 963 607
Rörelsemarginal, %	14,7	24,2	14,3	19,5	16,2	18,7

Syfte Visa jämförelse av lönsamhet oavsett bolagsskattesats.	Beräkning Resultat efter finansiella poster dividerat med nettoomsättning.
--	--

NYCKELTAL OCH ANNAN INFORMATION

Nyckeltal

	6 mån 31 okt 2024	6 mån 31 okt 2023	12 mån 31 okt 2024	Helår 30 apr 2024
Kontrakterad ordergång, MSEK	4 838,1	3 472,9	7 588,7	6 223,5
varav garanterad ordergång, MSEK	4 560,1	804,5	6 975,0	3 219,4
Rörelsemarginal, %	14,2	17,9	15,7	17,5
Vinstmarginal, %	14,3	19,5	16,2	18,7
Medelantal anställda	1 224	1 120	1 192	1 140
Kassaflöde per aktie, SEK ^{1, 2}	0,62	-0,21	2,52	1,69
P/E-tal, ggr	n/a	n/a	141,5	98,7
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	283,0	120,6	283,0	219,20
Räntabilitet på eget kapital, %	10,8	16,1	26,8	29,9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	13,2	19,5	33,5	37,3
Soliditet, %	48,0	49,8	48,0	48,9
Likviditet, ggr	1,6	1,6	1,6	1,6
Eget kapital per aktie, SEK ²	7,95	6,96	7,95	8,15

¹ Kassaflöde från den löpande verksamheten. ² Före och efter utspädning.

Koncernens resultaträkningar i sammandrag kvartalsvis

MSEK	2024/2025		2023/2024				2022/2023			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning	753,5	723,8	898,1	694,0	787,7	583,7	724,7	580,3	561,7	484,1
Aktiverat arbete för egen räkning	19,4	12,9	16,3	19,3	17,9	18,0	20,6	14,7	11,5	9,0
Övriga rörelseintäkter	6,5	2,7	1,3	0,6	2,2	1,3	0,5	0,5	0,4	0,1
Rörelsens kostnader	-642,5	-613,5	-687,0	-614,9	-607,5	-509,2	-524,7	-485,2	-443,9	-406,6
Av- och nedskrivningar	-27,3	-26,1	-31,3	-24,7	-23,6	-24,5	-24,3	-23,3	-22,1	-22,2
Rörelseresultat	109,6	99,8	197,4	74,4	176,7	69,3	196,8	87,0	107,6	64,4
Summa finansiella poster	0,9	1,5	14,7	-1,5	13,6	8,2	5,1	4,1	10,7	3,8
Resultat efter finansiella poster	110,5	101,3	212,1	72,9	190,3	77,5	201,9	91,1	118,3	68,2
Skatt på periodens resultat	-22,7	-20,9	-53,6	-15,1	-39,7	-16,0	-47,3	-18,8	-24,4	-14,0
Periodens resultat	87,8	80,4	158,5	57,8	150,6	61,6	154,6	72,3	93,9	54,1

Nyckeltal kvartalsvis

	2024/2025		2023/2024				2022/2023			
	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Kontrakterad ordergång, MSEK	4 223,1	615,0	896,9	1 853,6	503,0	2 970,0	1 186,9	549,2	664,2	2 235,4
varav garanterad ordergång	4 017,0	543,1	762,3	1 652,5	460,1	344,4	811,6	484,0	605,6	705,3
Återkommande intäkter, MSEK	484,7	482,3	463,5	434,7	429,6	397,2	376,6	356,4	316,4	310,4
varav från molntjänster (CRR)	121,3	122,8	113,8	103,2	93,4	86,4	72,9	72,1	59,6	50,0
Rörelsemarginal, %	14,5	13,8	22,0	10,7	22,4	11,9	27,2	15,0	19,2	13,3
Resultat per aktie, SEK ¹	0,46	0,42	0,82	0,30	0,78	0,32	0,80	0,38	0,49	0,28
Kassaflöde per aktie, SEK ¹	0,91	-0,29	0,69	1,21	0,30	-0,51	1,98	0,43	0,20	-0,33
Räntabilitet på eget kapital, %	5,5	5,0	10,7	4,2	11,0	4,6	12,7	6,5	8,5	4,9
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	6,7	6,2	14,2	5,3	13,5	5,5	15,6	7,8	10,2	5,8
Soliditet, %	48,0	52,2	48,9	49,2	49,8	50,8	47,4	50,4	52,3	54,9
Eget kapital per aktie, SEK ¹	7,95	8,59	8,15	7,20	6,96	7,20	6,73	5,94	5,54	5,95
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	283,0	243,40	219,20	195,14	120,60	168,60	161,70	147,44	146,40	185,90

¹ Före och efter utspädning.

Fem år i sammandrag

	2023/2024	2022/2023	2021/2022	2020/2021	2019/2020
Kontrakterad ordergång, MSEK	6 223,5	4 635,7	2 320,2	2 651,6	1 816,0
Nettoomsättning, MSEK	2 963,6	2 350,8	1 949,1	1 632,4	1 661,1
Rörelseresultat, MSEK	517,8	455,7	383,4	350,1	295,3
Resultat efter finansiella poster, MSEK	552,8	479,4	394,5	348,2	303,0
Periodens resultat, MSEK	428,4	375,0	314,8	275,5	237,4
Rörelsemarginal, %	17,5	19,4	19,7	21,4	17,8
Vinstmarginal, %	18,7	20,4	20,2	21,3	18,2
Resultat per aktie före utspädning, SEK ¹	2,22	1,95	1,63	1,43	1,24
Resultat per aktie efter utspädning, SEK ¹	2,22	1,95	1,63	1,43	1,23
Inlösenprogram per aktie/utdelning, SEK ¹	1,10	1,10	1,00	0,90	0,90
Aktiekurs vid årets slut, SEK ¹	219,20	161,70	124,80	121,00	84,00
P/E-tal, ggr	98,7	82,9	76,6	84,6	68,0
Räntabilitet på eget kapital, %	29,9	31,5	31,9	32,2	30,7
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	37,3	38,2	37,5	37,4	36,8
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK ¹	8,15	6,73	5,61	4,65	4,24
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK ¹	8,15	6,73	5,61	4,65	4,24
Soliditet, %	48,9	47,4	49,3	54,2	54,1

¹ Jämförelsetalen per aktie har omräknats med anledning av den aktiesplit 5:1 som Sectra genomförde under kvartal 2 21/22.

Valutakurser

Valuta	Genomsnittliga kurser i SEK						Balansdagskurser i SEK		
	3 mån aug-okt 2024	3 mån aug-okt 2023	Δ %	6 mån maj-okt 2024	6 mån maj-okt 2023	Δ %	31 okt 2024	31 okt 2023	Δ %
Amerikanska dollar, 1 USD	10,27	10,88	-5,6	10,45	10,77	-3,0	10,56	11,06	-4,5
Euro, 1 EUR	11,31	11,65	-2,9	11,38	11,63	-2,1	11,45	11,75	-2,6
Brittiska pund, 1 GBP	13,56	13,47	0,7	13,55	13,50	0,4	13,77	13,46	2,3

ORDLISTA

DICOM

Ett standardkommunikationsprotokoll som används för att fånga, lagra och överföra medicinska bilder och relaterade data.

DNA-sekvensering

En process för att bestämma arvsanlaget, DNA, i ett prov.

Genomik

Studiet av arvs massa, det vill säga en organisms DNA. Inom medicin studeras en patients arvs massa för att öka förståelsen om orsaken till sjukdom. För cancersjukdomar undersöks till exempel en tumörs mutationer i DNA. Den genetiska informationen har en viktig roll i diagnos av cancer och individanpassade behandlingar, så kallad precisionsmedicin.

Kardiologi/kardiovaskulära sjukdomar

Den gren av medicinen som behandlar hjärtats funktioner och sjukdomar.

Kritisk infrastruktur

Grundläggande infrastrukturer som får samhället att fungera, såsom vägar, broar, el- och vattenförsörjning.

Krypto

Utrustning som genom matematiska manipulationer (algoritm och nyckel) förvränger (krypterar) information så att den endast kan tolkas eller avläsas av den avsedda mottagaren. För att läsa krypterad information måste mottagaren ha tillgång till rätt nyckel och rätt algoritm.

Molnet/Molnlösningar/Cloud

Av engelskans cloud computing, vilket innebär att leverera tjänster och dela IT-infrastruktur över internet.

Oftalmologi

Ett medicinskt specialiområde för diagnos och behandling av ögonsjukdomar.

Ortopedi

En kirurgisk specialitet för sjukdomstillstånd i skelettet och rörelseapparaten.

Patologi/histopatologi/mikroskopi

Ett medicinskt specialiområde som använder vävnader och kroppsvätskor i diagnostiskt syfte.

Precisionsmedicin

Innebär att ge patienter vård som i hög grad anpassas efter individuella förutsättningar. Här är avancerade diagnostiska analyser en hörnsten.

Radiologi

Ett ämnesområde inom medicinsk vetenskap och en specialitet inom vården som använder metoder som avbildar kroppen, exempelvis röntgen, magnetresonanstomografi eller ultraljud.

Sectra One/Sectra One Cloud

En prenumeration på Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering. Den innebär att kunder i stället för att betala en hög licensavgift för mjukvara vid avtalsstart och därtill en rullande serviceavgift, betalar en mer jämnt fördelad prenumerationsavgift varje år. Avgiften baseras på vilken funktionalitet som används och hur mycket olika tjänster nyttjas. När Sectra One säljs som helt molnbaserade tjänster kallas den Sectra One Cloud.

Signalskydd

Kryptografiska metoder och andra åtgärder som syftar till att förhindra obehöriga att komma åt eller påverka uppgifter i telekommunikations- och IT-system. De signalskyddsprodukter som Sectra tillhandahåller är godkända av en eller flera nationer och för vissa produkter även EU och Nato.

OM SECTRA

Vision

Att bidra till ett friskare och tryggare samhälle.

Affärsidéer

Att bidra till ökad effektivitet inom sjukvården med bibehållen eller förbättrad kvalitet.

Att med hjälp av lösningar för kritisk IT-säkerhet bidra till ökad stabilitet och effektivitet i samhällets viktigaste funktioner.

Verksamhetsområden/affärsmodeller

Imaging IT Solutions hjälper sjukhus världen över att öka sin effektivitet – för att kunna vårda fler patienter och rädda fler liv. Ökad användning av medicinska bilder och åldrande befolkningar som lever längre innebär enorma utmaningar för sjukvården. Sectras IT-lösningar och tjänster för medicinsk bildagnostik möjliggör effektiviseringar och bidrar till att utveckla sjukvården. Sectra har passerat 2 500 installationer av medicinska IT-system och bland kunderna finns några av världens största vårdgivare.

Secure Communications hjälper viktiga samhällsfunktioner, regerings-tjänstemän och diplomater att använda modern teknik för informationsutbyte med bibehållen säkerhet – för att bidra till ett stabilt och tryggt samhälle. Sectras lösningar och tjänster ökar cybersäkerheten genom att skydda delar av samhällets mest känsliga information och kommunikation. Flera av produkterna är godkända av både EU och Nato, samt av nationella säkerhetsmyndigheter.

Business Innovation där Sectra samlar mindre verksamheter och framtidsprojekt som på sikt kan ge stor tillväxt inom Sectras huvudområden eller närliggande nischer.

Koncerngemensamma strategier för värdeskapande och hållbar affärsutveckling

Kundnytta är högsta prio

Kunden och kundnöjdheten prioriteras alltid högst för att möjliggöra långsiktig tillväxt. Nära relationer med krävande kunder säkerställer att Sectras lösningar uppfyller marknadens krav på kvalitet, funktion och användarvänlighet.

Företagskultur som motiverar

En företagskultur som motiverar och engagerar medarbetare till att lösa kundernas problem och att ständigt driva förbättring. Detta för att kunna uppfylla, och många gånger överträffa, kundernas förväntningar.

Ständig innovation

Nära samarbeten med kunder, universitet och branschpartners, för att fånga upp behov och idéer kombineras med en företagskultur där ledningen uppmuntrar medarbetare att pröva nya idéer och projekt.

Geografisk expansion

Internationell expansion, i första hand inom områden och regioner där Sectra har en etablerad position. Primärt ska expansionen ske genom organisk tillväxt, ibland kompletterad med förvärv som kan stärka den organiska tillväxten.

För mer information besök: <https://investor.sectra.com>



Sju goda skäl att investera i Sectra

Internationella nischmarknader med god tillväxt

IT för sjukvård och cybersäkerhet för viktiga samhällsfunktioner är marknader i snabb förändring där samhällen måste investera. Det innebär stora tillväxtmöjligheter för bolag som Sectra.

Stabilitet, lönsamhet och långsiktig tillväxt

Sectra har mer än 45 års historik med tillväxt och lönsamhet. Över hälften av omsättningen utgör återkommande intäkter från långa kundkontrakt.

Kundfokuserad företagskultur

En stark företagskultur med tydligt fokus på kundnytta och medarbetare som brinner för att göra skillnad ger oss nöjda kunder. För att värna om företagskulturen är tillväxten huvudsakligen organisk.

Starkt varumärke med multinationell räckvidd

Sectra är ett etablerat varumärke i nischområden där förtroende och stabila produkter är mycket viktiga framgångsfaktorer. Vi har multinationell räckvidd med tusentals kunder världen över.

Högt innovationstempo

Genom kontinuerlig ny- och vidareutveckling av produkter och tjänster, liksom hur dessa paketeras och levereras, skapar vi värde för våra kunder. Vi har också en egenfinansierad portfölj av forsknings- och affärsprojekt med potential att skapa stora mervärden i framtiden.

Hållbar affärsmodell

Grunden för Sectras verksamhet och affärsmodell är att bidra till friskare och tryggare samhällen. Att hjälpa våra kunder att effektivisera och förbättra vården av patienter och öka cybersäkerheten i kritiska samhällsfunktioner är vårt största bidrag till hållbara samhällen.

Långsiktiga ägare och engagerad ledning

Huvudägarna, som varit med sedan 1980-talet, har ett starkt engagemang i bolagets långsiktiga utveckling och alla personer i koncernledningen äger aktier.