

Sectra bidrar till ett friskare och tryggare samhälle

ÅRET I KORTHET 2021/2022



SECTRA
Knowledge and passion

Sectra – ett svenskt bolag med **globalt förtroende**

I mer än 40 år har vi drivits av viljan att förändra samhällen till det bättre. Lika länge har vi bibehållit vår entreprenörssjäl – vi testar och förverkligar idéer och innovationer i nära samarbete med slutanvändarna. För att värna Sectras kundfokuserade företagskultur har vi huvudsakligen vuxit organiskt sedan starten 1978.

Vad vi gör

Sectra erbjuder produkter och tjänster inom branschsektorerna medicinsk IT och cybersäkerhet. Vi ser ökande synergier mellan dessa områden eftersom sjukvården i allt större utsträckning är måltavlor för organiserad cyberkriminalitet.

Vårt syfte

Våra affärsverksamheter har ett övergripande syfte – att lösa stora samhällsproblem som måste åtgärdas inom en överskådlig framtid. Det är framför allt två globala trender, åldrande befolkning och ökad digitalisering, som driver den underliggande tillväxten inom Sectras nischområden.

60+

Antal länder där vi har kunder

1 949

Nettoomsättning, MSEK

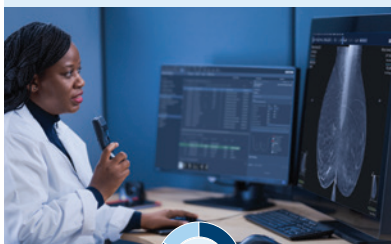
1 000+

Medarbetare i 14 länder

Våra verksamhetsområden

Imaging IT Solutions

IT-system för hantering av medicinska bilder och patientinformation som är relaterad till bilddiagnostik.



88 %

Andel av koncernens omsättning

Business Innovation

Sectras egen inkubatorverksamhet. Här ingår Sectras medicintekniska forskningsavdelning liksom affärsenheterna Ortopedi och Medicinsk utbildning.



3 %

Andel av koncernens omsättning

Secure Communications

Cybersäkerhetslösningar för samhällets viktigaste funktioner och aktörer som hanterar säkerhetskänslig information.



9 %

Andel av koncernens omsättning

Nöjda kunder är det som driver oss framåt

Framgång i företag kommer från nöjda kunder. Att vara i topp när det gäller kundnöjdhet kommer emellertid inte gratis, det ligger mycket arbete bakom Sectras framgångar.

När vi sammanfattar 2021/2022 konstaterar jag att det är ett år att vara stolt över. Ett intensivt år som resulterade i fler och större kundprojekt än någonsin tidigare, trots den kvarvarande pandemin. Jag är tacksam över vad våra medarbetare har åstadkommit tillsammans med kunderna. Att vi har empatin, kreativiteten och drivet som gör att vi lyckas leverera maximal kundnytta och växa även under tuffa omständigheter.

Tillväxtmöjligheterna är goda inom samtliga verksamhetsområden. Vårt framgångsrecept är nöjda kunder vilket i sin tur kräver nöjda medarbetare, i den ordningen. Lägg till en tydlig fokusering på marknader som måste växa på grund av bakomliggande samhällsfaktorer, en bra kostnadskontroll, en tydlig bild av vart vi är på väg och en uthållighet i denna riktning så ser ni att Sectras utveckling genom åren visar på styrkan i denna kombination.

Vi har många strategier för att nå våra mål, men de kan sammanfattas med att behandla våra kunder som vi skulle vilja bli behandlade i deras ställe. Gör mot andra som du vill att de ska göra mot dig – den gyllene regeln som vi i olika former hittar som ledstjärna inom i stort sett alla samhällen och religioner. Att leva och agera enligt den leder till framgångsrikt lagarbete och framgångsrika affärer och gör dessutom arbetet roligare och mer tillfredställande för medarbetarna.

» Läs hela vd-ordet i årsredovisningen på
investor.sectra.com/arsredovisning

Linköping i juli 2022

Torbjörn Kronander
Koncernchef och vd Sectra AB

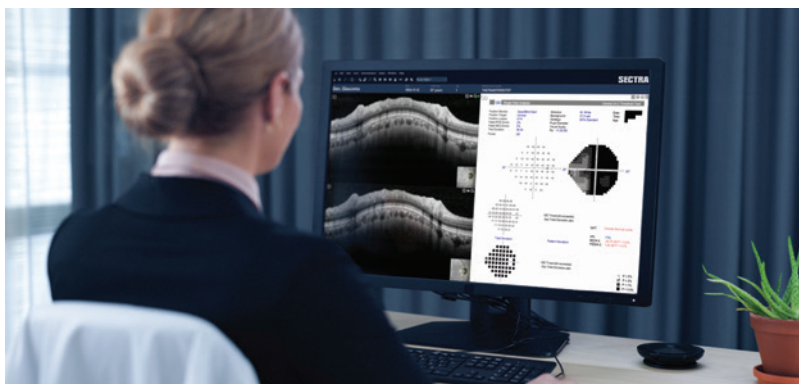
”Vårt framgångsrecept är nöjda kunder vilket i sin tur kräver nöjda medarbetare, i den ordningen.”



Året i korthet

Imaging IT Solutions

- Utmärkelser för högst kundnöjdhet i USA, Kanada och Asien/Oceanien.
- Ökad omsättning på marknader där Sectra redan har en stark position och flera stora kundprojekt har levererats runtom i världen.
- Växande kundbas i USA.
- Flertalet nya kunder väljer Sectra One, den nya modellen för prenu-meration på Sectras helhetslösning för medicinsk bildhantering.
- Stora leveranser av molnbaserade lösningar på nyckelmarknader.
- Sectra hjälper välrenommerade vårdgivare att introducera digital patologi.
- Kunderbudande inom medicinsk bildhantering utvidgas med modul för oftalmologi.



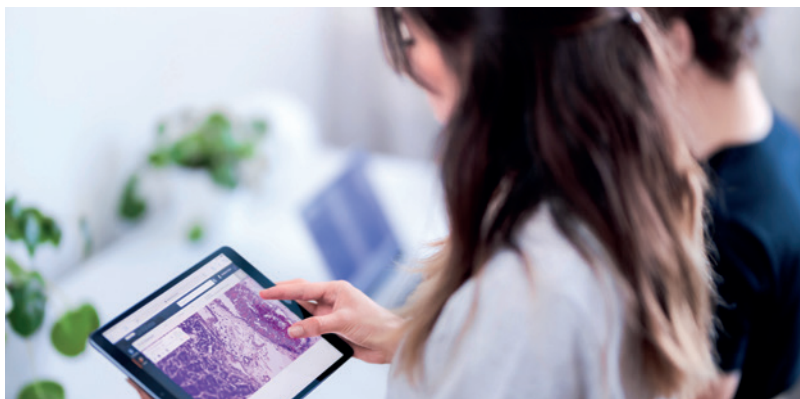
Business Innovation

- Sectra tilldelas Annual Spine Technology Award för innovativ teknik inom ortopedi.
- Antalet abonnenter på Sectras molntjänst för medicinsk utbildning växer.
- Forskningsresultat påvisar klinisk nytta med AI.



Secure Communications

- Ramavtal förnyas med Försvarsdepartementet i Nederländerna.
- Norska försvaret utökar användningen av det mobila kryptosystemet Sectra Tiger.
- Pandemin fick stor påverkan på affärsområdets finansiella utfall. Viss förbättring fjärde kvartalet.
- Beställningar från Försvarets Materielverk i Sverige och Försvarsdepartementet i Nederländerna.





Finansiella mål

De finansiella utfallen överträffar de koncernövergripande finansiella målen.

Stabilitet

49,3 %

Mål: Soliditeten ska vara minst 30 procent.

Lönsamhet

19,7 %

Mål: Rörelsemarginalen ska vara minst 15 procent.

Vinsttillväxt

93,3 %

Mål: Rörelseresultatet per aktie ska växa med minst 50 procent över en femårsperiod.

Särskilda omvärldsrisker

- Invasionen av Ukraina och de sanktioner som införts bedöms ha ytterst liten direkt påverkan på koncernens verksamhet.
- Covid-19 och säkerhetsläget i Europa bidrar till högre osäkerhet än normalt.
- Stark finansiell position, positiva kassaflöden och betydande andel återkommande intäkter gör oss väl rustade att hantera dessa risker.



Återkommande intäkter 1 081 MSEK

Finansiella nyckeltal

1 949

Nettoomsättning
MSEK

383

Rörelseresultat
MSEK

2 320

Orderingång
MSEK

3,20

Kassaflöde per aktie
SEK

1,63

Vinst per aktie
SEK

1,00

Inlösenpris/ utdelning
per aktie, SEK

Exempel på värden vi skapar



Samarbeten räddar liv

Varje vecka delar vårdgivare fler än 47 miljoner medicinska bilder med Sectras bilddelningstjänster. Ett exempel på hur kunderna samverkar kring bilder för att rädda patienters liv är samarbetet mellan läkare i Umeå och i finländska Vasa. Med hjälp av våra tjänster delar de bilder för att snabbt bedöma om en stroke är behandlingsbar, vilket i så fall innebär att patienten omedelbart transporteras med ambulansflyg till ett traumacentrum.

En komplett patientöversikt ger bättre vårdkvalitet

Vi hjälper vårdgivare att hantera alla typer av medicinska bilder i samma lösning. Vårdteamen får en fullständig patientöversikt genom att vi integrerar bildhanteringen med andra vårdinformationssystem. Med stöd av Sectras lösningar kan användarna ställa snabbare och mer korrekta diagnoser, vilket leder till bättre patientvård.



Digitalisering för likvärdig vård och diagnos på distans

Vi hjälper patologer att byta till teknik som gör det möjligt att granska vävnadsprover digitalt. Det minskar variansen mellan granskningar, gör det enklare att dela resurser och kompetens samt att dra nytta av innovativ teknik såsom AI. För patienterna leder digitaliseringen till minskade risker för felaktig behandling, kortare väntetider och mer likvärdig vård.



» Läs mer om dessa och andra exempel som visar hur vi hjälper våra kunder (språk engelska): medical.sectra.com/customerstories och communications.sectra.com/customerstories

Arbete på distans utan ökad riskexponering

Med våra produkter och tjänster för säker mobil kommunikation hjälper vi försvarsorganisationer, utrikesdepartement, civila myndigheter och företag att hantera känslig information vid distansarbete. Våra produkter och tjänster ger samma höga säkerhet som när arbetet utförs på kontoret. Under covid-19-pandemin har detta varit särskilt viktigt eftersom många kunder blev tvungna att ändra sina arbetssätt.



Undvika onödigt lidande för patienter

Med en bildbaserad analystjänst hjälper vi ortopedier och radiologer att avgöra om de patienter som upplever smärta efter ledoperationer har ett löst implantat och därmed är i behov av en revision. Detta bidrar till att patienterna kan få bästa möjliga behandling i ett tidigare skede.

Omkring 10–15 procent av alla höft- eller knäledsoperationer som genomförs i Sverige är revisioner. Då dessa ingrepp är dyra finns stora kostnadsbesparingar att göra om onödiga operationer kan undvikas. Den största vinsten är ändå det minskade lidandet för patienterna eftersom revisioner är riskfyllda.

Minskade risker för störningar och driftavbrott i samhällsviktiga funktioner

Med analystjänster och övervakning av datatrafik hjälper vi kunder att minska sårbarheten i olika kraftnät. Den totala längden på de kraftnät vi övervakar motsvarar 1,2 varv runt jorden.



Studenter som är bättre förberedda för yrkeslivet inom vården

Vår molnbaserade tjänst för medicinsk utbildning fungerar som en brygga mellan utbildningen och vården. Den hjälper studenter att interagera med medicinska bilder på ett verklighets-troget sätt, vilket skapar en djupare insikt om såväl anatomi som funktioner och processer i kroppen.

Årsredovisning

Du som ägare får denna sammanfattning skickad till dig. Den fullständiga digitala versionen av årsredovisningen finns på vår webbplats.

» investor.sectra.com/arsredovisning

Årsstämma 2022

Datum: 8 september, 2022

Kallelse distribueras tidigast sex och senast fyra veckor före årsstämman genom pressmeddelande och publicering på Sectras webbplats. Kallelsen kungörs i Post- och Inrikes Tidningar och att kallelse skett annonseras i Svenska Dagbladet. Senast den 18 augusti 2022, tre veckor före årsstämman, kommer fullständiga förslag till beslut och övriga handlingar att finnas tillgängliga.

» investor.sectra.com/agm2022

Följ vad som händer på Sectra

Anmäl dig på hemsidan för att via e-post prenumerera och få tillgång till kallelse till årsstämman, pressmeddelanden och annan finansiell information från Sectra.

» investor.sectra.com/prenumerera

Lämna dina synpunkter till oss

Vi är intresserade av varför du valde att köpa aktier i Sectra, hur du ser på din investering och ditt förtroende för bolaget. Stort tack till dig som svarar på nio frågor i Sectras aktieägarenkät. Dina synpunkter är viktiga för oss!

» investor.sectra.com/agarenkat

